



ItaúSeguros

Memoria & Balance 2023/2024

Índice

1. Nómina del directorio y Personal superior	3
2. Informe Económico	4
3. Hechos Relevantes	34
4. Aspectos de la organización	35
5. Situación Financiera	39
6. Experiencia del Cliente	42
7. Reconocimiento a nuestros colaboradores	43
8. Agradecimientos	44
9. Estados Financieros ejercicio cerrado 2023-2024	45

Señores Accionistas:

El Directorio de ITAÚ SEGUROS PARAGUAY S.A. pone a consideración la presente Memoria, en la que se resume las gestiones realizadas durante el ejercicio cerrado al 30 de junio de 2024, dando cumplimiento a las disposiciones legales y estatutarias vigentes.

1.
**Nómina del directorio
y personal superior**

Directorio

Presidente	:	Nicolas Garcia del Rio
Vicepresidente	:	Gustavo Da Rocha Paranhos Mesquita Spranger
Director Titular	:	Margareth Fernandes de Mercado
Director Titular	:	Nilmen Arfeli Shirassu
Director Titular	:	José Tomas Sojo
Síndico Titular	:	Luis Carlos Casal Ruiz
Síndico Suplente	:	Walter Daniel Ronaldi Masi

Personal Superior

Gerente General	:	Catalina Delicia Jara López (*)
Gerente Administrativo – Financiero	:	María Sol Duarte Schussmuller
Gerente Técnico	:	Ibere Ferreira Lobo (*)
Gerente de Tecnología	:	Fernando Alcides Gomez Galeano
Gerente de Producción	:	Victor Reinaldo Fretes Gonzalez
Gerente Comercial	:	Gabriel Emilio Barchello Bottino
Contadora General	:	Adela Lorena Ibarra Baruja
Oficial de Cumplimiento	:	Araceli Molinas De Lugo

(*) Fueron parte de la nómina en el periodo 2023-2024, sin embargo, los cargos se encontraban vacantes al 30/06/2024. En fecha 01/08/2024 el cargo de Gerente General fue ocupado por Fernando Adrian Alloatti.

2.

Informe Económico

1. Contexto macroeconómico

1.1 Internacional y regional

El contexto internacional fue adverso para Paraguay en el año 2023. Se pueden subrayar por lo menos tres factores en este sentido: un crecimiento mundial más moderado, tasas de interés altas y precios de commodities agrícolas más bajos. El desvío inflacionario en la mayoría de las economías del mundo en el periodo 2021-22 obligó a las autoridades monetarias a moderar el gasto agregado de sus economías a través de políticas monetarias contractivas. Esto ocasionó un freno de la demanda agregada y de la actividad. Al mismo tiempo, los precios de commodities comenzaron a bajar, aunque se mantuvieron relativamente elevados en términos históricos.

Crecimiento

La Tabla 1 registra las tasas de crecimiento anuales del Producto Interno Bruto (PIB) de los principales bloques económicos y economías seleccionadas. En su último informe (julio 2024), el Fondo Monetario Internacional (FMI) estimó que el crecimiento agregado mundial se ubicó en 3,3% para el 2023, superior a lo que proyectó inicialmente, de un 3,1%, pero inferior en comparación con el crecimiento

del año anterior (3,5%). La revisión al alza se explicó principalmente a la resiliencia de la economía de Estados Unidos y del mejor desempeño de algunas economías emergentes y en desarrollo. No obstante, cabe señalar que el crecimiento no retomó la senda de crecimiento prepandemia, sino que se ubicó en niveles inferiores al promedio histórico de 2000-19 (3,8%).

Tabla 1. Tasas de crecimiento económico, %

	2022	2023	2024
Mundo	3,5	3,3	3,2
Economías avanzadas	2,6	1,7	1,7
Estados Unidos	1,9	2,5	2,6
Eurozona	3,3	0,5	0,9
Economías emergentes y en desarrollo	4,1	4,4	4,3
China	3,0	5,2	5,0
Brasil	2,9	2,9	2,1
México	3,9	3,2	2,2

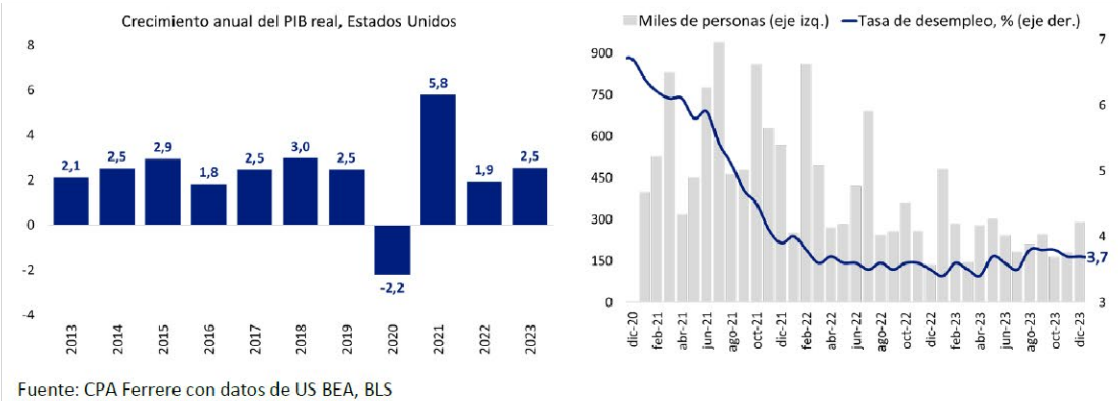
Fuente: FMI. WEO Julio 2024

En particular, la economía de Estados Unidos fue resiliente frente al agresivo ciclo contractivo monetario aplicado por la Reserva Federal (FED). La tasa de crecimiento anual superó las proyecciones iniciales y se evitó la recesión que anticipan los analistas a inicios de ese año. En este sentido, a pesar de que la política monetaria de la FED se mantuvo en terreno contractivo durante todo el 2023, la economía creció a tasas más

elevadas de lo previsto. De acuerdo con la Oficina de Análisis Económico de Estados Unidos (BEA, por sus siglas en inglés), el PIB real creció un 2,5%, por encima del 1,9% registrado el año anterior. Los factores que motivaron el crecimiento de la economía norteamericana fueron el dinamismo del consumo agregado y del mercado laboral. En esta línea, cabe señalar que el mercado laboral se mantuvo robusto en todo

el 2023. En promedio, la creación de nuevos puestos de trabajo ascendía a 225.000 por mes, lo cual implicó una moderación respecto al promedio del año anterior (377.000). Por tanto, la tasa de desempleo se ubicó en mínimos históricos (3,7%).

Gráfico 1. Crecimiento económico y empleo: Estados Unidos



Por otro lado, en contraste con la economía norteamericana, la Eurozona se vio afectada por las políticas monetarias contractivas y por los conflictos bélicos. El FMI estimó un crecimiento prácticamente nulo de 0,5% anual para el año 2023, moderándose significativamente respecto al año anterior (3,3%) (Ver Tabla 1). En cuanto a las economías emergentes y en desarrollo, el año 2023 fue complejo para la economía China. El FMI fue ajustando sucesivamente sus proyecciones de crecimiento para este país a la baja, debido a la crisis inmobiliaria, el deterioro de la confianza de los consumidores y deflación. Si bien el crecimiento fue un 5,2%, superior al año anterior (3,0%), no retomó la senda de crecimiento prepandemia. Además, cabe recordar que China demoró en flexibilizar las restricciones sanitarias por Covid-19, por lo que parte del crecimiento de 2023 se debió a un efecto rebote. En la región, el crecimiento de Brasil se estimó en 2,9% para el año 2023, similar al registrado al año anterior (2,9%). Este registro fue más moderado de lo esperado

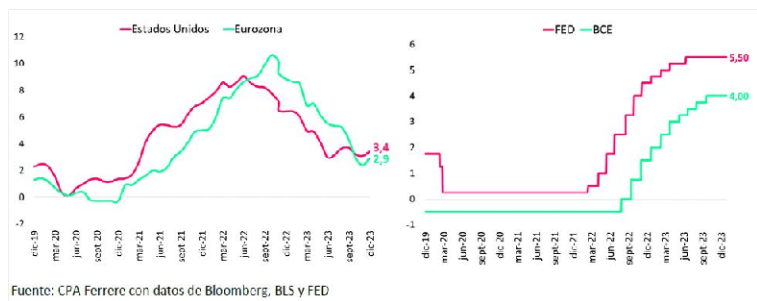
inicialmente (3,1%). Por su parte, el crecimiento de México se moderó a 3,2%, tras registrar un 3,9% el año anterior.

Inflación, tasas de interés y dólar

El Gráfico 2 muestra la inflación global de Estados Unidos y la Eurozona y la evolución de las tasas de interés de política monetaria. En este sentido, se observa que el descenso de la inflación se consolidó en 2023 y los niveles comenzaron a descender rápidamente, hasta ubicarse en niveles incluso más bajos que el año 2022. Sin embargo, cuando la lucha contra la inflación

parecía consolidarse, el proceso de convergencia se detuvo y se estancó en torno a niveles del 3%. Así, la inflación de Estados Unidos y la Eurozona cerró en 3,4% y 2,9% interanual en diciembre de 2023, por encima de sus objetivos (2%). En relación con la política monetaria, se observa que ambos países mantuvieron posturas de tono contractivo en todo el año y las tasas de interés subieron a niveles históricamente altos. En particular, durante el primer semestre de 2023, la FED mantuvo el ciclo de subas con la postura de que para frenar el elevado ritmo de crecimiento de los precios eran necesarias “tasas de interés más altas por

Gráfico 2. Inflación global y tasas de interés: Estados Unidos y Eurozona



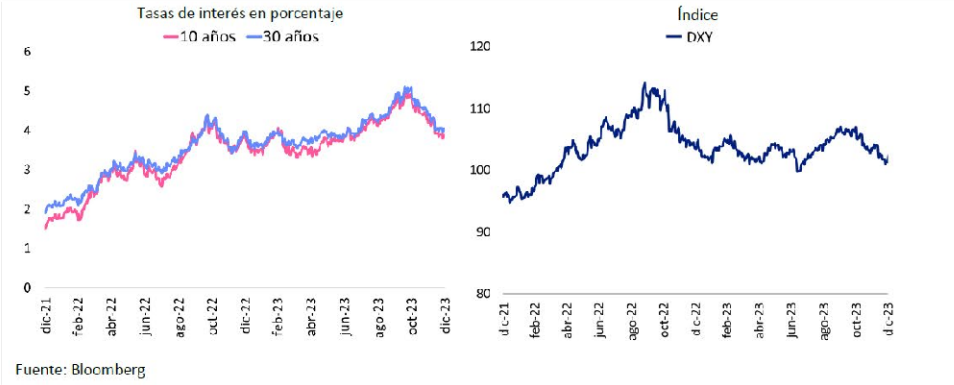
más tiempo”. De esta manera, los tipos de interés efectivos pasaron desde un 4,8% en enero a 5,5% en junio. En consecuencia, la inflación convergió a niveles más moderados. A partir de la segunda mitad del año, el ciclo de subas llegó a su fin y la FED mantuvo constante la tasa en este intervalo. Incluso, el mercado comenzó a manejar posibilidades del inicio de recortes. Sin embargo, la resiliencia que mostró la economía en términos de crecimiento y de empleo, sumado

a que la inflación se estabilizó un punto porcentual por arriba del objetivo, se diluyó esta posibilidad.

En cuanto al comportamiento del dólar a nivel mundial, este tendió a moverse en consonancia con las volatilidades del mercado de activos de largo plazo de Estados Unidos, las expectativas sobre las futuras decisiones de política monetaria de la FED y la incertidumbre debido a conflictos geopolíticos. En general, estos

factores propiciaron que el dólar se mantenga fuerte durante el 2023. En la medida que avanzaba el endurecimiento monetario y la incertidumbre crecía, los agentes se refugiaban en activos denominados en esta moneda.

Gráfico 3. Rendimiento de los bonos de Estados Unidos y dólar

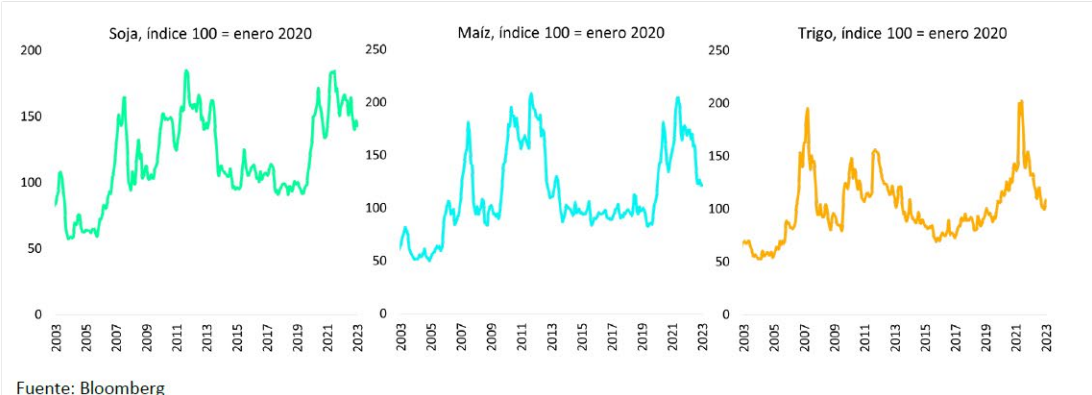


Commodities

El Gráfico 4 muestra la evolución de las dos últimas décadas de los precios internacionales de los principales commodities de exportación de Paraguay. Como se observa, estos mostraron un descenso generalizado en 2023. En particular, el precio promedio mensual de la soja cayó un 8,6% respecto a sus niveles del año anterior. El descenso del precio promedio mensual del maíz fue

más pronunciado, cayendo un 18,5% en 2023. A su vez, el precio del trigo experimentó todavía una mayor caída, retrocediendo un 28,3%. De este modo, los precios de commodities agrícolas se revirtieron en 2023, aunque se mantuvieron más altos respecto de sus niveles de 2015-19.

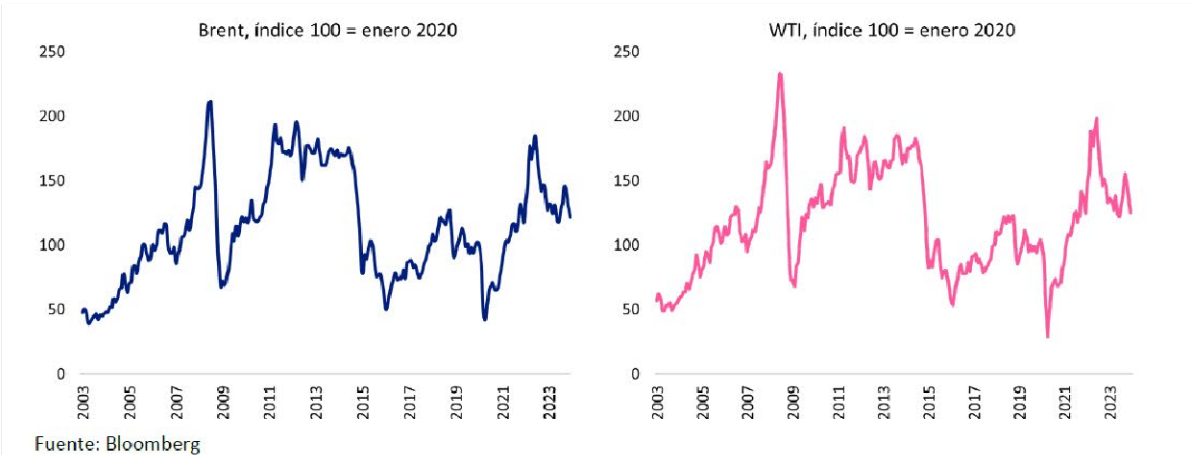
Gráfico 4. Evolución de precios de commodities agrícolas, 2003-23



Por su parte, el Gráfico 5 muestra la evolución de las últimas dos décadas de los precios de commodities energéticos. La tendencia de estos en el año 2023 también fue decreciente, aunque se mantuvieron en niveles relativamente más altos que el promedio prepandemia (2015-19).

En este sentido, el precio promedio mensual del Brent durante el año 2023 fue un 16,9% más bajo que el año anterior, tras haberse incrementado alrededor de 39,7% en 2022. A su vez, el precio promedio mensual del WTI cayó un 17,6%, tras un 38,7% que había registrado en el año anterior.

Gráfico 5. Evolución de precios de commodities energéticos, 2003-23



1.2 Paraguay

En 2023 la economía paraguaya se recuperó tras cuatro años complejos de sucesivos shocks climáticos y sanitarios que afectaron sus principales variables macroeconómicas. En este sentido, el crecimiento económico repuntó, la inflación retornó al rango meta y cerró incluso por debajo de la meta puntual. A su vez, se recompuso el equilibrio del balance externo. No obstante, persistieron desafíos, debido que el desequilibrio fiscal se profundizó.

Actividad económica

A pesar de un contexto internacional adverso, debido a un crecimiento mundial más moderado y precios internacionales de commodities agrícolas más bajos, la economía paraguaya logró repuntar en el año 2023. Incluso, fue más pronunciado de lo esperado inicialmente según las proyecciones oficiales y las expectativas del mercado (4,5%). El PIB real se expandió un 4,7% anual respecto a sus niveles del año anterior, según los datos de cuentas nacionales.

De esta forma, se revirtió el magro desempeño que la economía arrastró en los últimos cuatro años que precedieron (2019-22). El Gráfico 6 muestra la evolución del crecimiento económico de la última década.

Gráfico 6. Crecimiento económico de Paraguay, 2013-23

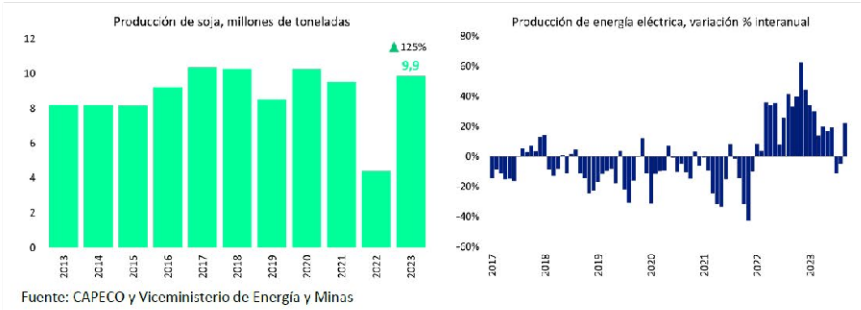


Entre los principales factores que explicaron el mejor desempeño de 2023 se ubican las buenas condiciones climáticas, sumado a un efecto rebote, y la tonificación del mercado interno. Estos factores ayudaron a empujar el crecimiento económico más allá de su nivel potencial (3,5%). Durante la primera mitad del año, los motores del crecimiento fueron los sectores ligados al factor

climático: el agropecuario y la producción de energía eléctrica. Las mayores precipitaciones llevaron a que la producción de soja se expanda un 125%. A su vez, también elevaron el caudal del Río Paraná, que alcanzó niveles máximos; con lo cual, la generación de energía eléctrica aumentó significativamente. La producción de soja en millones de toneladas y las tasas de

crecimiento interanuales de la generación de energía se muestran en el Gráfico 7. De este modo, la economía paraguaya logró tasas de crecimientos trimestrales interanuales superiores al 6% durante la primera mitad del año.

Gráfico 7. Producción de soja y energía eléctrica

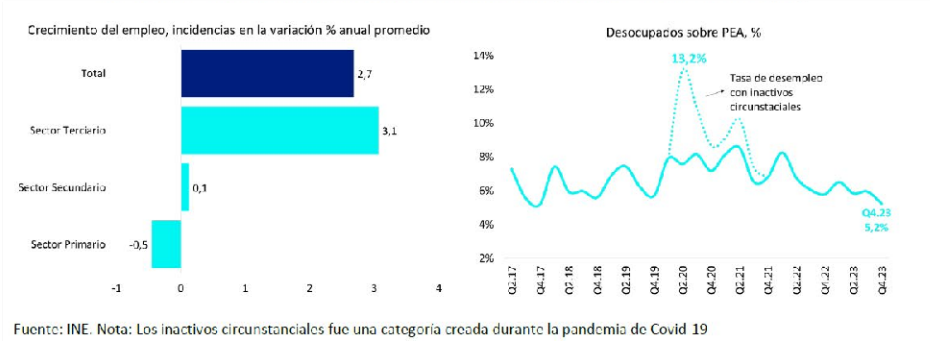


En la segunda mitad del año, el ritmo de crecimiento perdió fuerza, debido a la disipación del impulso del sector agropecuario, aunque la generación de energía eléctrica continuó robusta. No obstante, también ganaron protagonismo otros sectores de la economía, como el sector de los servicios. Al

respecto, si se excluyen los sectores de Agricultura y Binacionales de la dinámica de la actividad, la misma fue negativa en el primer trimestre del año (-0,2% interanual), pero se revirtió en el segundo trimestre (2,7% interanual) y se aceleró posteriormente, hasta alcanzar un ritmo de 5,5% en el cuarto trimestre.

Por tanto, si bien el crecimiento global de la economía se moderó a tasas del 4%, cabe destacar que gran parte de este, en la segunda mitad del año, estuvo explicado por sectores no dependientes del clima.

Gráfico 8. Tasa de desempleo y demanda de empleo por sector en Paraguay



Por su parte, el empleo registró mayor dinamismo en 2023. La demanda de empleo creció, en promedio, un 2,7% anual, superior al dinamismo del año anterior (0,5%). Mientras tanto, la oferta de empleo también creció, en promedio, un 1,8% anual, en contraste a la leve caída del año anterior (-0,2%). Por sector económico, el terciario explicó mayormente la mejora del empleo, creciendo un 4,3% anual y explicado mayormente por el dinamismo de los comercios, restaurantes y

hoteles (5,6%) y también por los servicios comunales, sociales y personales (2,4%) y otros (8,8%). El empleo del sector secundario creció levemente, un 0,7% anual, explicado por la recuperación en las industrias manufactureras (3,7%), pero atenuado por la caída en la construcción (-3,2%). En contraste, el empleo en el sector primario siguió deteriorado, cayendo un 2,4%. Con este mayor dinamismo de la creación de empleo, la tasa de desempleo descendió a niveles históricamente bajos. Se situó en

5,2% a finales del año. Los sueldos y salarios reales, en promedio, siguieron recuperándose en 2023, pero no convergieron a niveles prepandemia (2019); ubicándose un 3% por debajo.

Gráfico 9. Índice de sueldos y salarios en términos reales

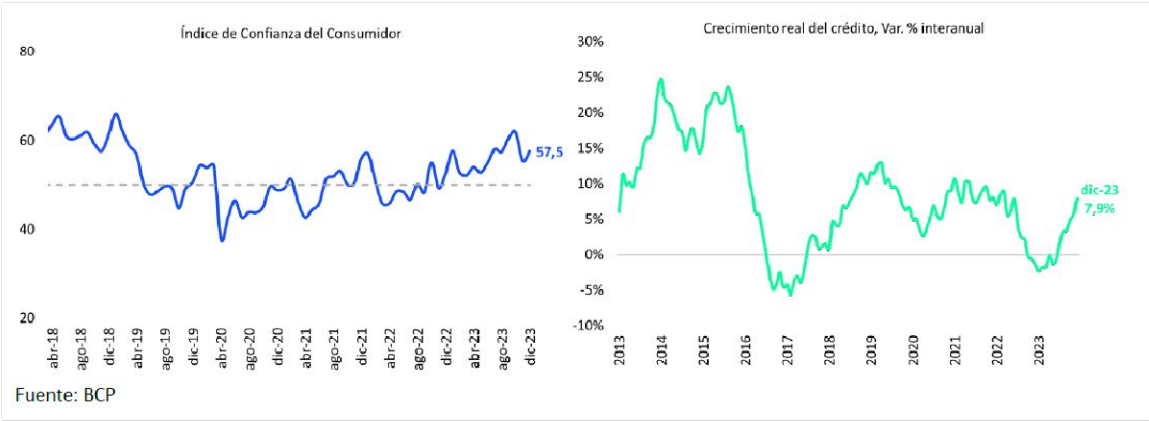


Por el lado del gasto, el consumo se fortaleció en 2023. En este sentido, se pueden considerar diferentes indicadores. En primer lugar, el índice de confianza del consumidor (ICC) se estableció en zona optimista durante todo el 2023 y superó los niveles de los últimos tres años, donde se habían registrado solo unos pocos meses puntuales de optimismo.

En segundo lugar, los créditos se mantuvieron pujantes. El crecimiento real del crédito (ajustado por inflación) creció a tasas moderadas en la primera mitad de 2023, pero se aceleró a partir de la segunda mitad, registrando tasas interanuales por encima del 5%. Las cinco principales carteras que explicaron este mayor dinamismo fueron las carteras

de consumo, agronegocios, vehículos, vivienda y construcción. Así también, las expectativas del crédito se mantuvieron más optimistas que el año anterior.

Gráfico 10. Índice de confianza del consumidor y crecimiento real del crédito



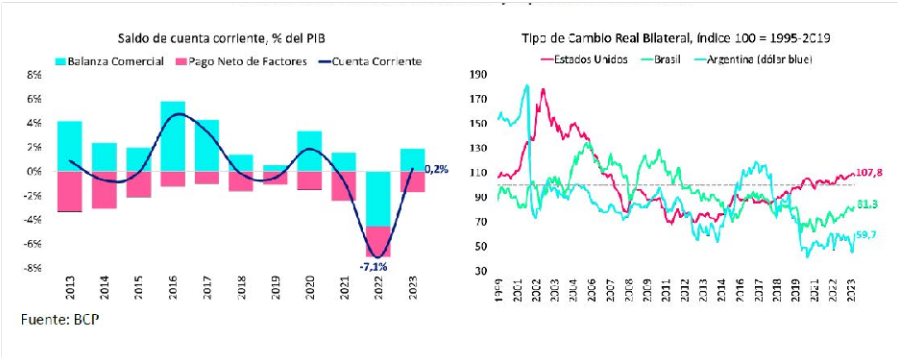
Sector Externo

El Gráfico 11 muestra la evolución de la cuenta corriente y de la competitividad de Paraguay. El balance externo se recompuso, tras una profunda caída en 2022 (7,1% del PIB), explicada por el significativo deterioro de la balanza comercial, que, a su vez, se debió a dos razones principales. Por un lado, las exportaciones reales se

desplomaron por la caída de la soja y, por otro, los términos de intercambio se deterioraron, por un aumento de los precios de importación en relación con los de exportación. En promedio, éstos cayeron un 17,6% anual. En 2023, las mejores condiciones climáticas motivaron la recuperación de la producción de soja y, por un efecto base, el

crecimiento de las mismas se ubicó en 125%. Esto contribuyó a mejorar la balanza comercial. Los términos de intercambio, sin embargo, siguieron retrocediendo, registrando una caída de 18,3% anual; provocado por el descenso de los precios internacionales de los commodities de exportación. De igual manera, la cuenta corriente cerró en 0,2% del PIB.

Gráfico 11. Cuenta corriente y tipo de cambio real



La competitividad de Paraguay se ubicó en torno a su equilibrio de largo plazo en 2023 en términos extrarregionales (con respecto a Estados Unidos), pero permaneció bastante desfavorable en relación con Argentina y Brasil, debido a los desequilibrios de estas economías. En primer lugar, la situación desventajosa con Argentina tendió a empeorar en 2023. El tipo de cambio real bilateral se ubicó en sus peores niveles de los últimos 30 años. Los factores que explicaron este escenario se centraron en las dificultades económicas de Argentina. Una economía estancada desde hace más de una década (2011-23). Consecutivos déficits fiscales y la dificultad para acceder a financiamiento externo alimentaron la emisión monetaria. La inestabilidad nominal se intensificó. La inflación interanual ascendió a tres dígitos, mientras que la brecha cambiaria superó los 150%. Todo esto en un contexto de reservas netas negativas del Banco Central de la República (BCRA). De esta manera, en diciembre de 2023 el sector transable de Paraguay fue, en promedio, un 40,3% más caro en dólares que la Argentina.

Por otro lado, Paraguay también mantuvo una diferencia importante de precios relativos con Brasil, aunque la misma tendió a cerrarse gradualmente debido a mejoras de la economía brasileña. En diciembre de 2023, Paraguay fue, en promedio, un 18,7% más caro en dólares respecto a Brasil.

Inflación y tipo de cambio

El episodio inflacionario del periodo 2021-22 llegó a un máximo de 11,8% interanual en abril de 2022 y la reversión de este punto se dio con similar rapidez que la subida, da tal manera que el proceso se dio en forma de “ve” invertida, como se observa en el Gráfico 12 de la izquierda. De esta manera, en el cuarto mes del año 2023 la inflación global retornó al rango meta (abril 2023) y a partir del segundo semestre alcanzó niveles por debajo de la meta puntual del BCP (4,0%). A lo largo de este tramo, la inflación global se estabilizó por debajo de la meta, alcanzando un mínimo interanual de 2,9% en agosto y cerró en diciembre en 3,7%. Por su parte, la inflación sin alimentos y energía (IPCSAE) siguió un proceso similar, aunque de

menor magnitud que la inflación global. Esto evidencia que la mayor parte del proceso inflacionario estuvo explicado por componentes volátiles de la canasta. Así, la inflación IPCSAE perforó transitoriamente el rango superior de la meta a finales de 2022. No obstante, se mantuvo cercano al mismo y se redujo posteriormente. De todas formas, su convergencia a la meta se dio de forma más gradual, lo cual señaló que las presiones de segunda vuelta estuvieron presentes en 2023. Al cierre del año, esta se ubicó en 4,0%. Por otro lado, el comportamiento del tipo de cambio del guaraní respecto del dólar fue relativamente estable en 2023, en comparación con los vaivenes más pronunciados de la región y el mundo, como se observa en el Gráfico 12 de la derecha. En general, el canal comercial impactó con mayor rapidez y el canal financiero con cierto rezago en la fluctuación de corto plazo del guaraní. A su vez, y en línea con la inflación controlada, se observó una menor intervención del BCP. Durante el año, pueden identificarse por lo menos cuatro episodios de

volatilidad. En el inicio (hasta finales de enero), el tipo de cambio subió un 1,4% respecto de sus niveles de diciembre de 2022; mientras tanto, la tendencia internacional se movía en dirección contraria. Posterior a este punto, el tipo de cambio descendió un 4,2% hasta abril, explicado por el dinamismo positivo de las exportaciones y la tendencia internacional meses pasados. Luego, a partir de mayo se

observó una marcada estabilidad en el valor del guaraní respecto al dólar, pero con una leve tendencia alcista. En el mes de noviembre, la depreciación se intensificó, en línea con el fortalecimiento del dólar a nivel internacional de meses pasados, debido a las expectativas de tasas de interés más altas por más tiempo y a la incertidumbre internacional. En todo este tramo, el tipo de cambio aumentó un 4,8%.

Pero a finales del año se invirtió nuevamente, bajando un 2,7%. En general, el tipo de cambio varió solo un -0,8% en términos acumulados en 2023 (dic-23 vs dic-22).

Gráfico 12. Evolución de la inflación y tipo de cambio nominal



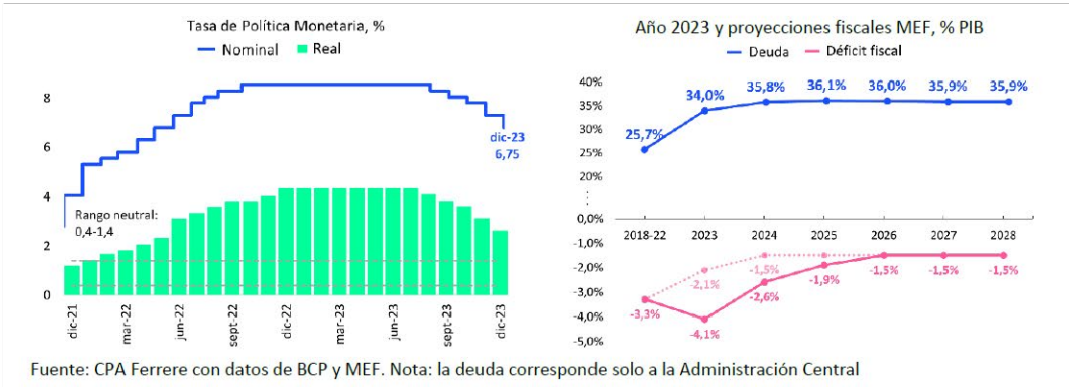
Política económica

En el Gráfico 13 se muestra la evolución de la tasa de política monetaria (TPM) y las proyecciones fiscales del MEF. En líneas generales, el perfil de la política monetaria fue contractivo en todo el 2023. El ciclo de alzas de la TPM había alcanzado su máximo en septiembre de 2022 en un nivel máximo de 8,50% nominal, lo cual significó tasas reales (descontadas por inflación) en torno a 4%, casi tres veces por arriba del rango neutral¹. El BCP mantuvo este nivel nominal sucesivamente hasta julio de 2023, en alerta al proceso inflacionario que se debilitaba. En

la segunda mitad del año, y en línea con la convergencia de la inflación a la meta y las expectativas ancladas, el BCP inició el ciclo de bajas, recortando 175 pbs hasta diciembre. Así, la TPM cerró en 6,75% nominal y 2,6% real. Por otro lado, en cuanto al perfil de la política fiscal, la misma fue expansiva. El déficit fiscal se intensificó en 2023. El presupuesto del estado para ese año contemplaba un déficit fiscal de 2,1% del PIB, en línea con el plan de consolidación fiscal de 2020. No obstante, debido a deudas pendientes con proveedores del estado (farmacéuticas y

constructoras) y la asunción de una nueva administración en agosto, se dio a conocer un nuevo plan de convergencia. De esta manera, el déficit fiscal inicial presupuestado se modificó a 4,1% del PIB. Por tanto, el impulso fiscal a la economía fue de un punto porcentual. El nuevo horizonte para la consolidación fiscal (déficit del 1,5% del PIB) se trasladó a 2026. Este proceso gradual de ajuste fiscal restará puntos adicionales al crecimiento durante este periodo (2024-26), por el menor espacio para inversiones. Por tanto, en adelante, los impulsos fiscales serán negativos.

Gráfico 13. Política monetaria y fiscal



¹ El BCP estimó el rango neutral en torno a tasas reales de 0,4-1,4%. En este tramo, la Política Monetaria adquiere un perfil neutral, ni expansiva ni contractiva.

Perspectivas 2024

Para 2024 se avizora una moderación del crecimiento económico, convergiendo a su nivel potencial (3,8%). No obstante, se prevé un crecimiento sectorial más homogéneo, debido a la disipación del efecto rebote del sector agrícola y por un rol importante del mercado interno. A su vez, se espera que los niveles de inflación se mantengan en línea con el rango meta, a pesar de que podrían ocurrir repuntes en meses puntuales.

El panorama internacional seguiría desafiante y en gran medida

desfavorable. Si bien el riesgo de una recesión global ha disminuido y el crecimiento mundial ha mostrado ser más resiliente de lo esperado, la demanda agregada mundial y el crecimiento seguirán moderados, en comparación con el promedio histórico (2000-19). Este panorama se mantendría en 2025, incluso con el inicio de un ciclo de flexibilización monetaria en la segunda mitad del año, por los efectos rezagados de la política monetaria. Por tanto, es probable que el escenario de precios de commodities agrícolas más

bajos se consolide. No obstante, con respecto a los precios de commodities energéticos, persisten riesgos que podrían materializarse en nuevas presiones al alza. Asimismo, las fragmentaciones económicas van en aumento y los conflictos geopolíticos persisten, manteniendo un ambiente de incertidumbre.

2. El mercado de seguros de Paraguay

2.1 Desempeño del mercado asegurador

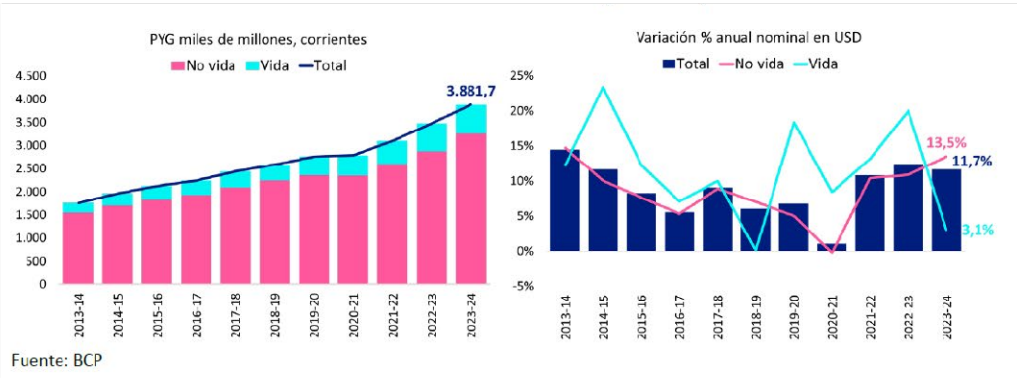
Crecimiento

Las primas directas del mercado asegurador paraguayo totalizaron PYG 3,9 billones (USD 515,3 millones) en el ejercicio 2023-24, registrando un crecimiento nominal de 11,7% y real de 7,1% (ajustado por inflación) con respecto al ejercicio anterior (Ver Gráfico 14).

Las primas directas de seguros de Vida, que representaron el 16% del total, alcanzaron el valor de PYG 620,2 mil millones (USD 82,3 millones), creciendo moderadamente un 3,1% nominal, pero con una caída en términos reales de 1,2% respecto al ejercicio anterior. A su vez, las primas directas de seguros de No Vida, que representaron el restante 84% del total, crecieron a una vertiginosa

tasa del 13,5% nominal y 8,8% real, alcanzando PYG 3,3 billones (USD 432,9 millones).

Gráfico 14. Evolución del mercado asegurador: primas directas



Dentro de las primas directas de seguros de No Vida, prácticamente todas las secciones registraron crecimiento en términos nominales en el ejercicio 2023-24. En la Tabla 2 se presentan las tasas de crecimiento nominales y reales. Entre los crecimientos nominales más elevados se ubicaron las secciones de Accidentes Personales (46,2%), Riesgos Técnicos (41,7%), Riesgos Varios

(22,6%), Aeronavegación (18,8%) y Automóviles (10,4%). Las tasas de crecimiento moderadas o menores a dos dígitos registraron los seguros de Incendio (8,4%), Robo y Asalto (6,8%), Transporte (6,5%), Accidentes a Pasajeros (6,1%), Responsabilidad Civil (1,8%). En contraste, solo el seguro Agropecuario tuvo una caída de 3,6% en este ejercicio.

La Tabla 2 también presenta el monto de las primas directas de las secciones mencionadas. Las cinco secciones más importantes en volumen de los seguros de No Vida representaron más del 60% del total. Estas son, los seguros de Automóviles, Incendio, Riesgos Técnicos, Accidentes Personales y Transporte.

Tabla 2. Primas directas y crecimiento, ejercicio 2023-24

Rama	Miles de millones de PYG	Millones de USD	Crecimiento	
			Nominal, %	Real, %
No vida	3.261,5	432,9	13,5	8,8
Automóviles	1.618,3	214,8	10,4	5,8
Incendio	269,5	35,8	8,4	3,9
Riesgos Técnicos	213,7	28,4	41,7	35,9
Accidentes Personales	201,3	26,7	46,2	40,2
Transporte	155,7	20,7	6,5	2,1
Caución	130,8	17,4	1,1	-3,0
Responsabilidad Civil	120,6	16,0	1,8	-2,4
Agropecuario	75,0	10,0	-3,6	-7,6
Robo y Asalto	63,3	8,4	6,8	2,4
Aeronavegación	24,0	3,2	18,8	13,9
Accidentes a Pasajeros	8,0	1,1	6,1	1,7
Cristales, Vidrios y Espejos	3,5	0,5	1,9	-2,3
Riesgos Varios	377,9	50,2	22,6	17,5
Vida	620,2	82,3	3,1	-1,2
Total	3.881,7	515,3	11,7	7,1

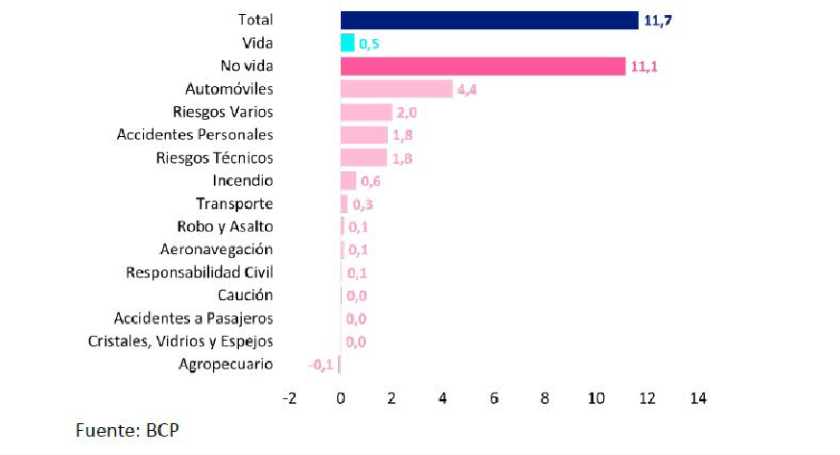
Fuente: CPA Ferriere con datos de BCP

2 Tipo de cambio referencial promedio del mes de junio de 2024. De aquí en adelante, se utilizó el mismo método de conversión.
3 El ajuste se realizó con el IPC del mes de junio de 2024. De aquí en adelante, se utilizó el mismo método de cálculo.

El Gráfico 15 muestra las contribuciones al crecimiento en el ejercicio 2023-24 de los seguros de Vida y No Vida. La mayor contribución al crecimiento nominal en este periodo derivó de los seguros de No Vida, incidiendo 11,1 puntos porcentuales (pp) en el crecimiento anual. A su vez, los seguros de Vida contribuyeron 0,5 pp a la tasa de crecimiento nominal.

Dentro de los seguros de No Vida, más del 95% de la incidencia estuvo explicado por el desempeño de las primeras cinco secciones. Así, los seguros de Automóviles incidieron 4,4 pp, los Riesgos Varios 2,0 pp, los Accidentes Personales 1,8 pp, los Riesgos Técnicos 1,8 pp y los seguros de Incendio 0,6 pp.

Gráfico 15. Contribución al crecimiento nominal, ejercicio 2023-24



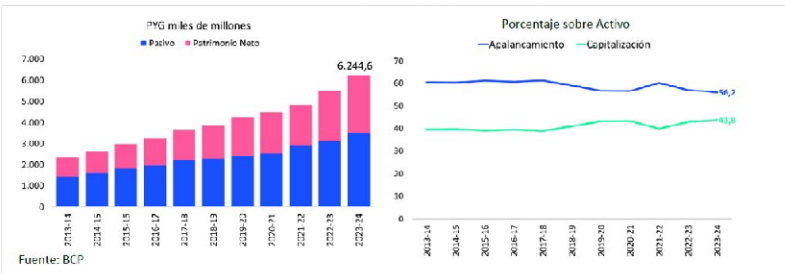
Balances y fondos

La evolución de la última década del balance agregado y los índices de capitalización y apalancamiento del mercado asegurador de Paraguay se registran en el Gráfico 16. El total de activos del mercado asegurador totalizó PYG 6,2 billones (USD 828,9 millones) en el ejercicio 2023-24, registrando un crecimiento nominal de 13,7% con respecto al ejercicio anterior. A su vez, el total del patrimonio neto alcanzó PYG 2,7 billones (USD 363,5 millones), creciendo un 16,2% nominal y el total de pasivos fue PYG 3,5 billones

(USD 465,5 millones), creciendo 11,7% nominal.

Los niveles de capitalización agregados del mercado asegurador se situaron en un 43,8% del patrimonio neto sobre el total de activos en el ejercicio 2023-24, subiendo cerca de un punto porcentual con respecto al ejercicio anterior (42,9%). Entretanto, los niveles de apalancamiento se ubicaron en un 56,2% del total de pasivos sobre activos, retrocediendo un punto porcentual respecto al ejercicio anterior (57,1%).

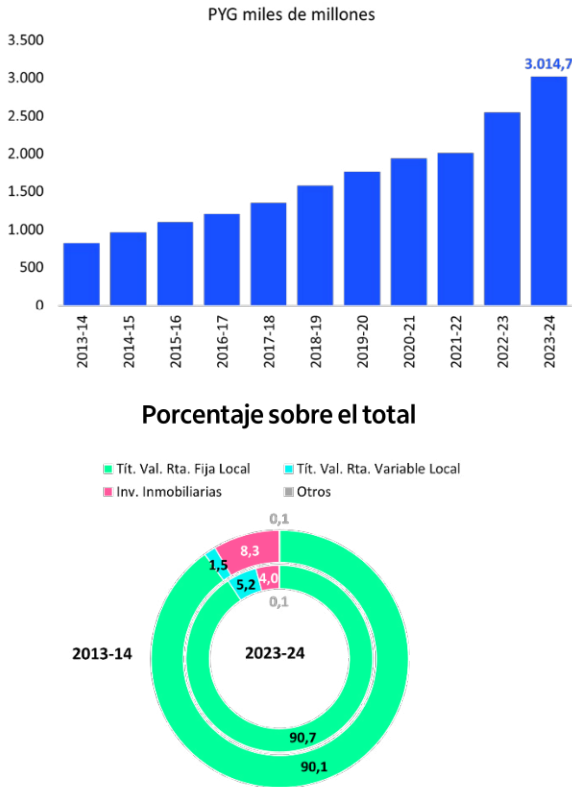
Gráfico 16. Evolución del balance agregado, capitalización y apalancamiento



Inversiones y provisiones técnicas

La evolución de las inversiones y provisiones técnicas del mercado asegurador se muestran en el Gráfico 17. En primer lugar, las inversiones del sector asegurador ascendieron a PYG 3 billones (USD 400,2 millones) en el ejercicio 2023-24, creciendo a una vertiginosa tasa del 18,4% respecto al ejercicio anterior (PYG 2,5 billones). En cuanto a su composición, se observa que las inversiones del mercado asegurador han mantenido una elevada concentración en la última década. Más del 90% de las inversiones se situaron en Títulos Valores de Renta Fija Local en el ejercicio 2023-24, mientras que el 5,2% se ubicó en Títulos Valores de Renta Variable Local, el 4,0% en Inversiones Inmobiliarias, y 0,3% en Otros Títulos. Cabe señalar que la participación de los Títulos Valores de Renta Variable Local creció en este periodo de tiempo, mientras que las Inversiones Inmobiliarias decrecieron.

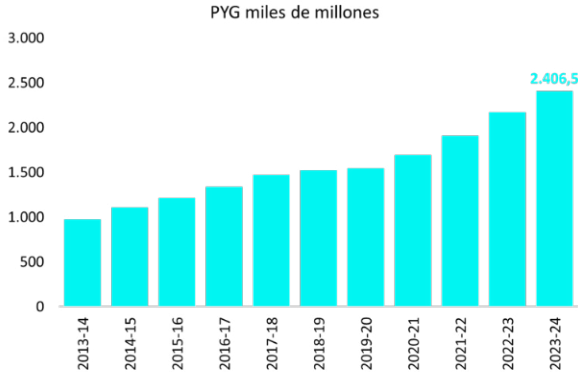
Gráfico 17. Evolución de las inversiones y su composición



Fuente: BCP

Por su parte, las provisiones técnicas totalizaron PYG 2,5 billones en el ejercicio 2023-24, creciendo un 10,9% nominal respecto al ejercicio anterior (PYG 2,2 billones).

Gráfico 18. Evolución de las provisiones técnicas

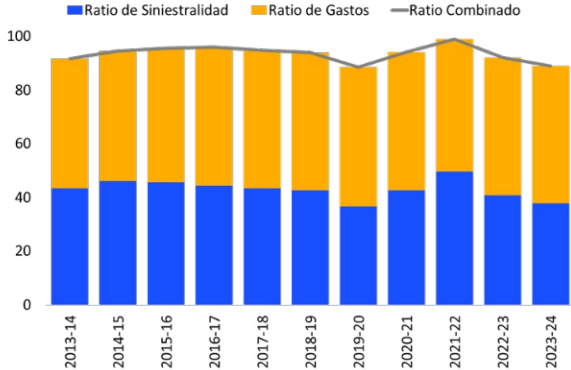


Fuente: BCP

Desempeño técnico

El Gráfico 19 muestra la evolución de los indicadores de siniestralidad, de gastos y el índice combinado. El ratio de siniestralidad mide los siniestros netos ocurridos por cada prima neta ganada, mientras que el índice de gastos mide los gastos de gestión netos por cada prima neta ganada. La siniestralidad bajó a un 37,9% en el ejercicio 2023-24, desde un 40,8% en el ejercicio anterior. A su vez, el gasto de gestión se mantuvo similar al ejercicio anterior, aunque descendió marginalmente alrededor de tres décimas, de 51,3% a un 51,0%. En conjunto, el índice combinado descendió a 88,9%, desde un 92,1%, y se ubicó por debajo del promedio de los últimos diez años (94,0%). De esta manera, el desempeño técnico mejoró en el ejercicio 2023-24.

Gráfico 19. Evolución de indicadores de siniestralidad, de gastos y combinado

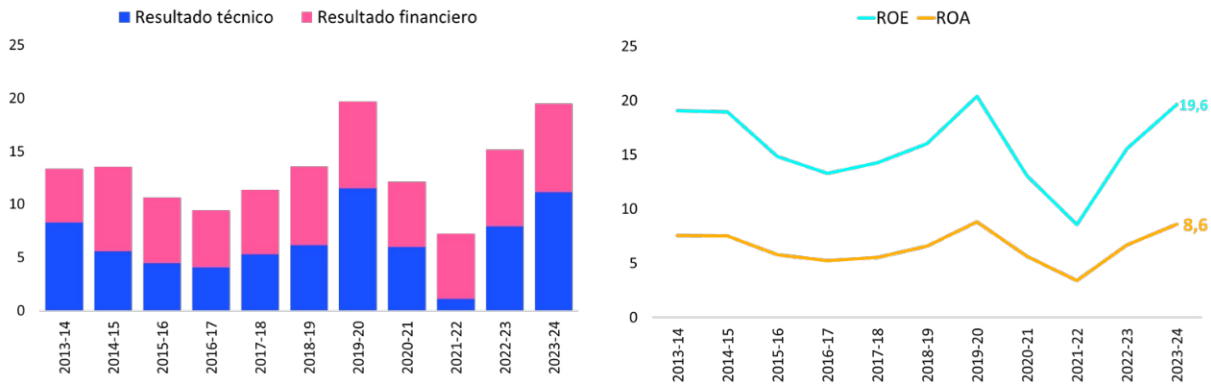


Fuente: BCP

Rentabilidad

El Gráfico 20 muestra la evolución de la rentabilidad del mercado asegurador de Paraguay en la última década. El mercado de seguros registró un resultado total de PYG 5376 mil millones (USD 71,4 millones) en el ejercicio 2023-24, creciendo un 46,6% nominal y un 40,6% real respecto al ejercicio anterior. El crecimiento más elevado se explica por mayores márgenes técnico y financiero, debido a una reducción de la siniestralidad, y mayores rendimientos por inversiones, respectivamente. De esta manera, el retorno sobre el patrimonio neto (ROE) se situó en 19,6%, aumentando 4,1 pp respecto al ejercicio anterior y ubicándose en niveles prepandemia. Así también, la rentabilidad sobre activos también aumentó y se ubicó en 8,6%, un 1,9 pp superior al ejercicio anterior y también retomó niveles prepandemia.

Gráfico 20. Evolución de la rentabilidad



Fuente: BCP

2.2 Tendencias estructurales

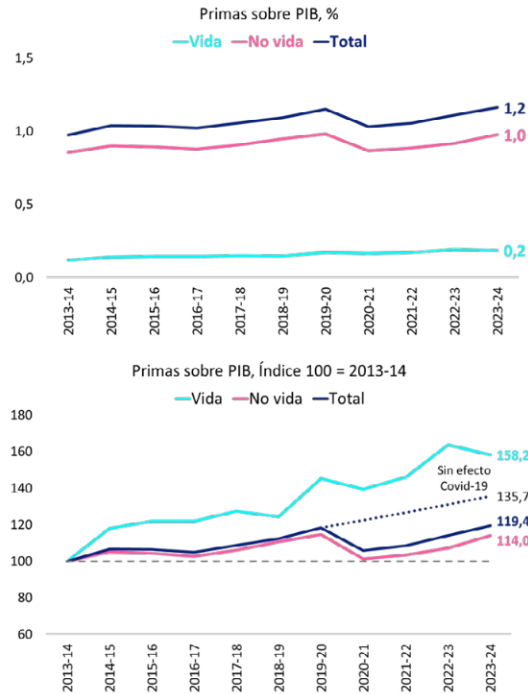
Penetración, densidad y profundización

La penetración del mercado de seguros en Paraguay, medida como las primas directas sobre el PIB, es baja en relación con la región. En el ejercicio 2023-24, se situó en 1,2%, mejorando una décima respecto al periodo anterior (1,1%) (Ver Gráfico 21). No obstante, todavía permanece bastante por debajo del promedio de América Latina, que se ubica en alrededor de 3,0%.

La penetración del mercado asegurador está explicada mayormente por las primas No Vida, que representaron un 1,0% del PIB. Las primas de Vida representaron la otra parte, el 0,2% del PIB. No obstante, cabe señalar que las primas de Vida han crecido con mayor velocidad en la última década, ubicándose un 58,2% en el ejercicio 2023-24 por arriba de sus niveles de 2013-14, mientras que las primas de No Vida han mostrado

una evolución más estable, situándose un 14,0% por arriba. Por su parte, los datos revelan que la pandemia de Covid-19 deterioró la tendencia de la penetración del mercado de seguro en Paraguay. Si bien ya se han recuperado los niveles prepandemia, la tendencia se vio afectada, como se muestra en el Gráfico 21.

Gráfico 21. Evolución de la penetración

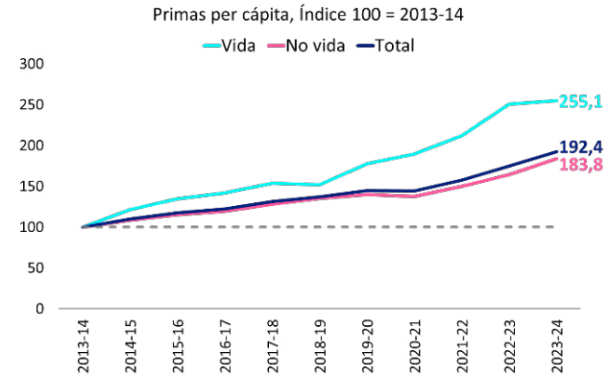
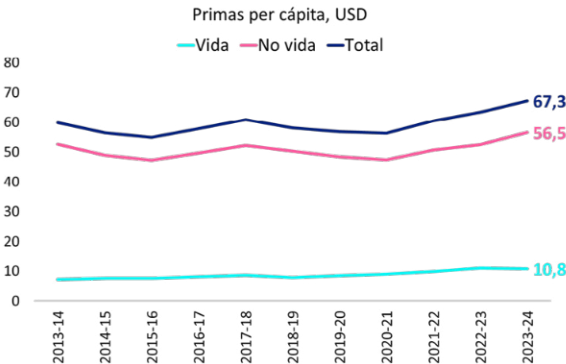


Fuente: CPA Ferrere con datos del BCP

4 MAPFRE Economics. Mercado asegurador latinoamericano: Datos interactivos. Consultado en: <https://app.klipfolio.com/published/37cb80d4e60973ee306235753b90a34d/mercado-asegurador-latinoamericano-datos-interactivos>. De aquí en adelante, todos los datos del promedio de la región provienen de esta fuente.

Por otro lado, el Gráfico 22 muestra la evolución de la densidad del mercado de seguros en Paraguay. La densidad es medida como el cociente entre las primas directas y la población total. En otras palabras, se tiene el valor o el gasto en primas por cada individuo (primas per cápita). En el ejercicio 2023-24 la densidad ascendió PYG 506.994 (USD 67,3), creciendo un 10,2% nominal respecto al periodo anterior (PYG 460.065). Esto evidencia que el gasto per cápita en primas en Paraguay aún es muy bajo en comparación con el promedio de la región (USD 276,4 en 2022). No obstante, se ha observado una tendencia al alza en la última década. Los niveles del ejercicio 2023-24 se ubicaron un 92,4% por arriba de los niveles de 2013-14, observándose nuevamente un crecimiento más vertiginoso en las primas de Vida, que en las de No Vida.

Gráfico 22. Evolución de la densidad

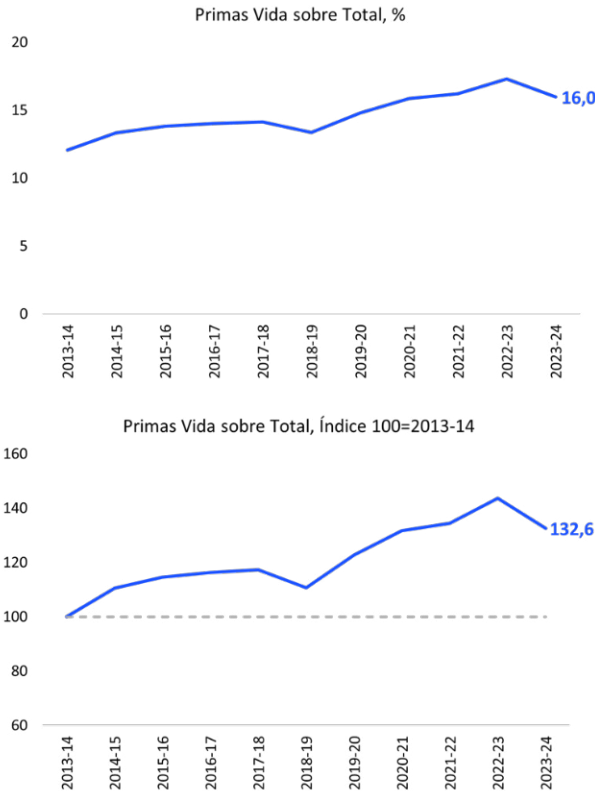


Fuente: CPA Ferrere con datos del BCP e INE. Nota: Se utilizaron las proyecciones de la población nacional 2000-2025, revisión 2015. Estos valores están sujetos de verificación de acuerdo con los resultados preliminares del Censo Nacional de Población y Viviendas 2022. Tipo de cambio referencial promedio del mes de junio de cada fin de periodo.

El Gráfico 23 muestra la profundización del mercado de seguros en Paraguay, medido como el cociente entre las primas directas de seguros de Vida y las primas directas totales. En otros términos, es la proporción de las primas de Vida en el mercado total. En el ejercicio 2023-24, este indicador representó un 16,0%, retrocediendo 1,3 pp respecto al ejercicio anterior (17,3%), por un dinamismo más bajo y por la mayor contribución de las primas de seguros de No Vida como Riesgos Técnicos y Accidentes Personales.

Este indicador se ha incrementado un 32,6% desde el ejercicio 2013-14. A su vez, en la última década se pueden distinguir dos tramos. Desde el ejercicio 2013-14 hasta el 2018-19 la profundización se ha mantenido relativamente estable, como se observa en el Gráfico 23. No obstante, a partir del ejercicio 2019-20 la tendencia se pronunció al alza, coincidiendo con la irrupción de la pandemia de Covid-19. Por su parte, la profundización del mercado de seguros en Paraguay aún está en una etapa incipiente. El promedio de la región se ubica en alrededor de 42% (2022).

Gráfico 23. Evolución de la profundización



Fuente: BCP

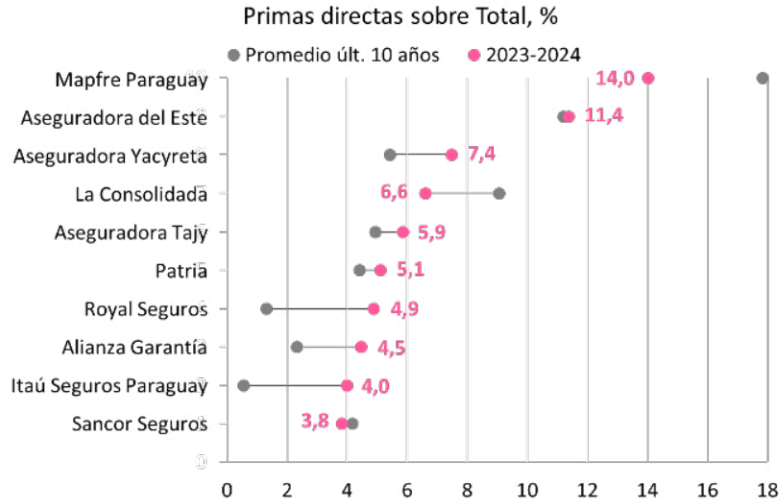
Concentración del mercado

En el ejercicio 2023-24 operaron de forma activa 34 aseguradoras en el mercado de seguros de Paraguay, aunque existieron 35 aseguradoras habilitadas por la Superintendencia de Seguros. Desde el año 2006 la aseguradora Universo no está habilitada para emitir pólizas. El Gráfico 24 muestra las principales diez compañías de seguros en el ejercicio 2023-24 teniendo en cuenta el volumen de las primas directas de cada una. Así, se tiene en primer lugar a Mapfre Paraguay (14,0%), luego a la Aseguradora del Este (11,0%), a la Aseguradora Yacyretá (7,4%), a La Consolidada (6,6%), a la Aseguradora Tajy (5,9%), a Patria (5,1%), a Royal Seguros (4,9%), a la Alianza Garantía (4,5%), a Itaú Seguros Paraguay (4,0%) y a Sancor Seguros (3,8%).

Si se compara con el promedio de la última década, se tiene que la cuota del mercado total de las aseguradoras Mapfre Paraguay y La Consolidada se han reducido, un 3,8 pp y un 2,5 pp, respectivamente. Mientras tanto, las participaciones

de las aseguradoras Royal Seguros, Itaú Seguros Paraguay, Alianza Garantía y Aseguradora Yacyretá aumentaron significativamente, más de dos puntos porcentuales en todos los casos. A su vez, las participaciones de la Aseguradora Tajy, Patria, Aseguradora del Este y Sancor Seguros se ha mantenido relativamente estable.

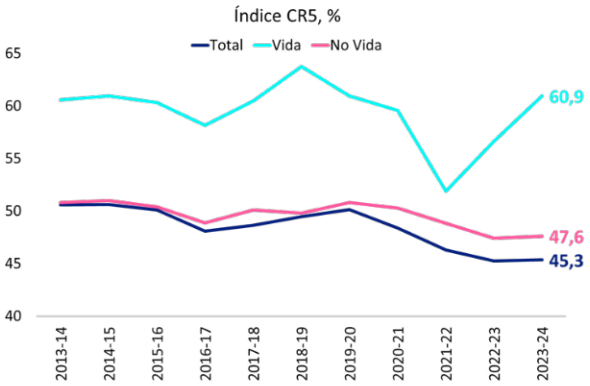
Gráfico 24. Mayores 10 compañías de seguros, total primas directas



Fuente: CPA Ferrere con datos de BCP. Nota: Itaú Seguros Paraguay opera desde el ejercicio 2020-21, adquiriendo Providencia de Seguros.

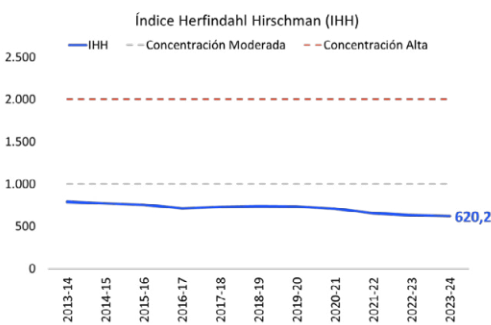
El mercado de seguros de Paraguay se caracteriza por una concentración relativamente baja. El Índice Herfindahl Hirschman (IHH) registró 620,2 puntos en el ejercicio 2023-24, descendiendo 1,7% con respecto al periodo anterior (630,7 puntos) y ubicándose por debajo del umbral de concentración moderada (1.000 puntos). Además, esta tendencia decreciente se ha consolidado en la última década (Ver Gráfico 25). En el ejercicio 2013-14 el IHH se situaba en 787,5 puntos. Por tanto, esto señala que el mercado de seguros es competitivo en Paraguay.

Por su parte, las mayores cinco compañías concentraron el 45,3% de la producción total en el ejercicio 2023-24, similar al ejercicio anterior (45,2%). A su vez, cabe mencionar ninguna compañía de seguros tuvo una participación de más del 15% del mercado, teniendo Mapfre Paraguay la cuota más alta (14,0%), la cual se ha reducido en la última década.



Fuente: CPA Ferrere con datos de BCP

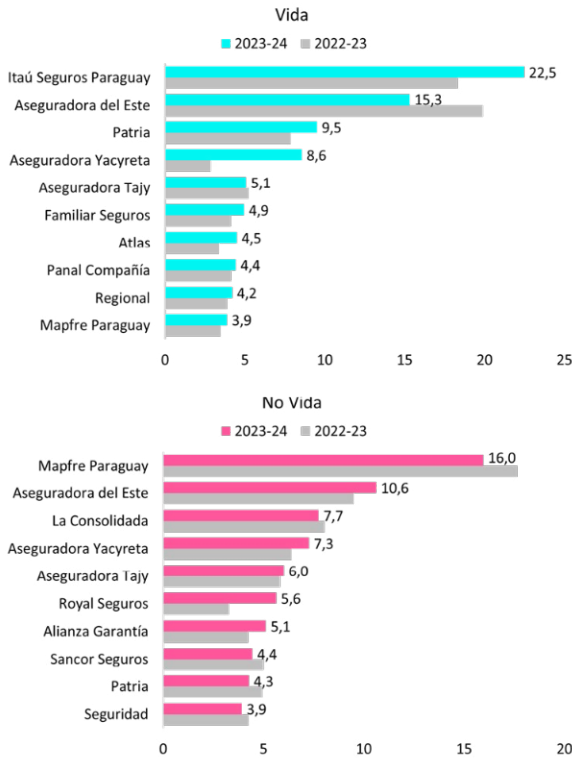
Gráfico 25. Evolución de indicadores de concentración, IHH y CR5



En relación con los segmentos amplios, se observa una mayor concentración en los seguros de Vida que en los seguros de No Vida. Cinco compañías de seguros concentraron el 60,9% de las primas de Vida en el ejercicio 2023-24. Cabe señalar que la concentración había mostrado un descenso pronunciado desde el ejercicio 2019-20 hasta ubicarse en un 51,9% en el ejercicio 2021-22. No obstante, desde la aparición de Itaú Seguros Paraguay en el ejercicio 2020-21, la concentración volvió a elevarse. Actualmente (ejercicio 2023-24), Itaú Seguros Paraguay lidera la cuota de mercado de las primas de seguros de Vida, con una participación del 22,5%. Le siguen la Aseguradora del Este (15,3%), Patria (9,5%), Aseguradora Yacyretá (8,6%) y Aseguradora Tajy (5,1%). Por su parte, cinco empresas representaron el 47,6% de los seguros de No Vida. Esta concentración ha mostrado una mayor disminución desde el ejercicio 2020-21. En el ejercicio 2023-24, lideraron Mapfre Paraguay (16,0%), Aseguradora del Este (10,6%), La Consolidada (7,7%), Aseguradora Yacyretá (7,3%) y Aseguradora Tajy (6,0%).

(10,6%), La Consolidada (7,7%), Aseguradora Yacyretá (7,3%) y Aseguradora Tajy (6,0%).

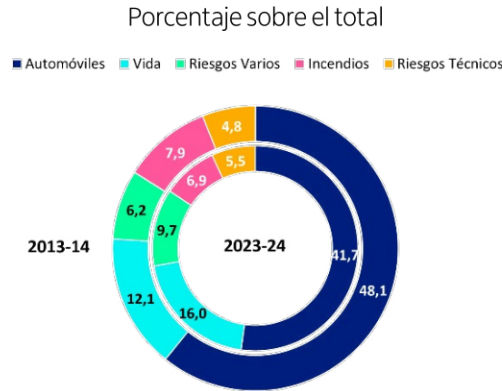
Gráfico 26. Mayores 10 compañías de seguros, primas directas por rama



Fuente: CPA Ferrere con datos de BCP

Si bien el mercado de seguros de Paraguay tiene un elevado grado de competencia en términos de cantidad de compañías de seguros que operaron en el ejercicio 2023-24 y sus respectivas cuotas de mercado, todavía se observa una elevada concentración en cuanto a las primas por productos. Alrededor del 80% de las primas directas se concentraron en cinco secciones en el ejercicio 2023-24 (Ver Gráfico 27). Estos son: Automóviles, Vida, Riesgos Varios, Incendios y Riesgos Técnicos. Esta proporción se mantenido estable en la última década, aunque han ocurrido cambios por productos. Así, la participación de Automóviles ha disminuido de 48,1% a 41,7% mientras que la participación de los seguros de Vida ha aumentado de 12,1% a 16,0%. Riesgos Varios aumentó de 6,2% a 9,7%, Incendios disminuyó de 7,9% a 6,9% y Riesgos Técnicos aumentó de 4,8% a 5,5%.

Gráfico 27. Principales 5 productos, primas directas



Fuente: CPA Ferrere con datos de BCP

2. Hechos Relevantes

Durante el ejercicio 2023-2024, se ha creado la gerencia comercial dando continuidad al enfoque en visión cliente y como parte de la estrategia de seguir apostando al crecimiento de la Compañía en el segmento de personas, principalmente en el ramo de Vida cancelación de deudas, así como también Seguros de Vida y Accidentes Personales no relacionado al crédito.

3.

Aspectos de Organización

Itaú seguros en línea con los objetivos estratégicos del Grupo Itaú se centra en la experiencia del cliente así como del colaborador, busca la rentabilidad sostenible a partir del crecimiento del negocio sustentable en el tiempo, lo cual ha logrado mediante una exitosa gestión demostrado en el desenvolvimiento favorable del periodo.

Con la creación de la Gerencia Comercial desde este periodo, se continua con la búsqueda de potenciar los canales comerciales. Para eso se ha realizado la reestructuración de equipos en cuanto a perfiles y habilidades de cada uno. Además, se ha trabajado en la construcción de métricas acordes a la estrategia de la Compañía, de manera a incrementar la penetración de la base de clientes del Banco con los seguros de Vida y Accidentes Personales no relacionados al crédito, e incluir servicios que ayudan a fidelizar a los mismos.

En cuanto al área de Producción, en lo que respecta a Emisión, el área acompañó el desarrollo e implementación de nuevas herramientas de ventas que han permitido la agilidad en el proceso y mejoras

en flujos para acompañar el crecimiento y los proyectos de la Compañía. Se crearon procedimientos de gestión de las emisiones y anulaciones, así como tableros de seguimiento y se pudo además acompañar con eficiencia y eficacia el volumen de negocio.

Asimismo, se ha realizado el acompañamiento al programa de Reaseguros a partir de las nuevas condiciones pactadas en la renovación bianual, además se trabajó en desarrollo de importantes ajustes en el sistema para automatizar procesos claves del área. El área también ha acompañado periódicamente la suscripción de riesgos de manera a mantener protegida la cartera de la Compañía.

En cuanto al equipo de Siniestros, este siguió trabajando en definiciones importantes para la gestión de los mismos, incluyendo ajustes en los manuales y en el sistema, de manera a acompañar el flujo de siniestros en consideración a un mayor desarrollo de la cartera de la Aseguradora, así también ha velado por el cumplimiento de disposiciones legales referente a las gestiones del área.

La sinergia con las distintas áreas de la Compañía y también con el Banco, permiten la mejora continua en los procesos con impacto en los números alcanzados por la Aseguradora, además de apuntar a una experiencia de calidad enfocada en visión cliente externo e interno.

En lo que respecta al área de Jurídico, ha acompañado las continuas acciones de mejoras en la contratación de los productos apuntando a la simplificación de oferta a fin de crear productos con reglas claras y simples con estándares regulatorios atendidos.

En Compliance se ha dado foco a la culminación y disponibilidad del Canal de denuncias de Ética en la página web pública, acompañamiento de la implementación del Reglamento que establece los estándares mínimos para un Buen Gobierno Corporativo conforme a la guía y cronograma de aplicación establecido por la Superintendencia de Seguros, mejoras en el panel de control para seguimiento de Políticas Corporativas del Grupo Itaú y de Gestión de Ocurrencia Compliance, el continuo acompañamiento a las áreas de negocios sobre temas de cumplimiento regulatorio. Así también se ha llevado a cabo capacitaciones relacionadas a Políticas de integridad y la adherencia al Código de Ética Corporativo del Grupo Itaú.

Desde controles Internos y Riesgo operacional se ha realizado el proceso de autoevaluación de riesgos que

implica el diseño de un mapa de riesgos de la compañía, que forma parte del mapa global del grupo Itaú. La construcción del mapa local contempla evaluaciones con los gerentes de todas las áreas y los puntos focales con miras a identificar los riesgos operacionales que deben ser priorizados en sus áreas de gestión.

Dentro de este proceso se asigna un nivel de riesgo denominado inherente y un nivel referido a la eficacia del ambiente de control existente para gestionar el riesgo. Esta definición conlleva un seguimiento posterior, controles, pruebas e indicadores de riesgos a través de los cuales los niveles de éstos deberían ir ajustándose hasta llegar a un nivel de tipo residual confortable.

En 2024, 129 procesos y 242 riesgos formaron parte del Mapa de las diferentes áreas ejecutivas de la Aseguradora, a partir de estos riesgos identificados y priorizados se realizan evaluaciones constantes con las áreas de la compañía para asegurar que existan mecanismos adecuados para su gestión. Así también se trabaja de manera constante y cercana a todas las áreas de la compañía para la formalización de indicadores de seguimiento.

La aseguradora cuenta con el área de seguridad de la información, cuya tarea principal se centra en el desarrollo e implementación de prácticas, procedimientos y políticas de manera a proteger la información que manejamos, para cumplir este hito

se invirtió en infraestructura, recursos tecnológicos y capacitación, con la intención de proteger la información que gestionamos y garantizar la integridad, privacidad y la confidencialidad de los datos que nos confían nuestros clientes.

En concordancia con la legislación y reglamentaciones locales vigentes, y también de acuerdo con las mejores prácticas de mercado internacional, desde el área de Prevención de lavado de dinero y financiamiento al terrorismo cumplimos un papel fundamental en la tarea de prevenir y combatir hechos ilícitos, tales como el lavado de dinero (LD) o el financiamiento del terrorismo (FT). Para ello es que contamos con una Política de Prevención y Combate a Actos Ilícitos, la cual orienta nuestros esfuerzos para identificar y evitar situaciones en las cuales los servicios, productos y recursos operacionales de la compañía puedan ser utilizados para realizar actividades ilegales u ocultar o disimular la verdadera naturaleza de los fondos.

En esta línea, el fortalecimiento continuo de los procesos es el desafío constante, buscando afianzar este compromiso en línea con las regulaciones locales e internacionales aplicadas dentro de la compañía. Este accionar constituye el soporte para lograr la continuidad de los negocios y una mayor seguridad para nuestros clientes, con focos en KYC - "Conozca a su Cliente" y "Monitoreo de Transacciones".

El área de TI ha obtenido logros significativos, enfocándose en la optimización de procesos

para todas las áreas de la Compañía, a través de automatizaciones realizadas en el sistema core de la aseguradora, de manera a mantener una eficiencia continua. Además, se ha trabajado en la implementación del CRM adquirido, que ha permitido impulsar las ventas con automatización en la emisión de pólizas, así como mejoras continuas en flujos de atención al cliente.

En lo que respecta al área de Administración y Finanzas, conformada por las áreas de Tesorería y Contabilidad, se continuó trabajando en las automatizaciones que han sido desarrollados en el sistema core de manera a agilizar las operaciones, así como en el constante control de composiciones y conciliaciones de cuentas, que permita garantizar que la información financiera sea clara, precisa y confiable para una adecuada toma de decisiones. Además, se ha dado foco a las proyecciones del estado de resultado, con las actualizaciones constantes de las estimaciones y su cumplimiento versus el presupuesto aprobado, así como un continuo control sobre la eficiencia. Además, se han actualizado políticas y manuales de procedimientos del área, y se han verificado todas las políticas corporativas que competen al área con su respectiva adherencia en caso de aplicar a la operativa local.

En cuanto a ratios financieros, estos han sido monitoreados de manera periódica, así como lo referente a representatividad sobre las reservas técnicas, fondo de garantía, margen de solvencia y

situación de liquidez, los cuales han demostrado una performance bastante holgada dentro del ejercicio.

Por su parte, el área de tesorería se ha enfocado en la administración del flujo de fondos y la gestión activa de la cartera de inversiones. Esto se realiza considerando las necesidades de liquidez de la compañía, los lineamientos normativos, el apetito de riesgo del grupo Itaú, así como también las condiciones actuales y futuras del mercado financiero. Además, se continúa con el fortalecimiento de la estrategia de gestión de riesgos de créditos, mercado y liquidez de la compañía mediante el diseño e implementación de controles adicionales rigurosos y oportunos que permitan un monitoreo efectivo del portafolio de inversiones junto con una adecuada diversificación y optimización de su rentabilidad, alineando los resultados al perfil de riesgo aceptable y los objetivos estratégicos del plan de negocios.

Los Gerentes de las áreas mencionadas anteriormente reportan directamente a la Gerencia General. En ese sentido, cabe mencionar, que la Gerencia General se encontraba vacante al cierre del ejercicio fiscal, cargo que ha sido ocupado desde agosto 2024 por una persona con amplia experiencia en el rubro de seguros, tanto a nivel regional como local, contribuyendo esto en el mantenimiento de una importante sinergia que permita alcanzar los objetivos trazados.

4.

Situación Financiera

(Expresado en millones de guaraníes)

En lo que respecta al desempeño financiero, el total de activos se ha incrementado en 65% al cierre del ejercicio con relación a junio de 2023, principalmente por el importante crecimiento de las inversiones (90%), así como de los créditos técnicos vigentes (77%), en igual periodo de tiempo. Estos crecimientos significativos se han dado por el continuo incremento

de la cartera de productos en los ramos de vida, tanto relacionados como no relacionados al crédito, así como accidentes personales.
Al 30/06/2024 las inversiones de la Compañía se componen de la siguiente manera:

Tipo de Títulos	Capital	Porcentaje
Letras de regulación Monetaria ☐	72.021.627.220 ☐	29%
CDA y Bonos de Entidades Financieras	142.719.194.000 ☐	58%
Bonos del Tesoro ☐	27.811.000.000 ☐	11%
Bonos Corporativos ☐	4.989.000.000 ☐	2%
Total general	247.540.821.220	100%

En tal sentido, el cumplimiento de los requerimientos normativos tanto de fondo de garantía, como de representatividad de las reservas técnicas han dado como resultado un superávit de Gs. 108.610 millones, si consideramos únicamente las inversiones realizadas.

Requerimientos Normativos A Junio-24 (en millones de guaraníes)		Portafolio de Inversiones a Junio-24 (en millones de guaraníes)	
Descripción	Importe	Descripción	Importe
Fondo de Garantía	58.133	Bonos del Tesoro + LRM	99.833
Fondos Invertibles	80.798	CDAs y Bonos Ent. Financ.	142.719
		Bonos Corporativos	4.989
Total a representar	138.931	Total	247.541
Superávit 108.610			

En cuanto al pasivo, este se ha incrementado en 47% por el crecimiento de las provisiones técnicas de seguros y de siniestros, así como también por las deudas por reaseguros y obligaciones administrativas, esta última principalmente por la mayor provisión del impuesto a la renta empresarial.

Por su parte, el capital social se ha mantenido, mientras que el resultado del ejercicio se ha incrementado en 74%, lo que ha permitido el crecimiento del patrimonio neto en 65%, pasando de Gs. 109.836 millones (junio/2023) a Gs. 196.794 millones al cierre de junio de 2024.

Con esto, el margen de solvencia de la Compañía ha alcanzado un índice holgado de 8,23 al cierre de junio de 2024 (mínimo exigido de 1).

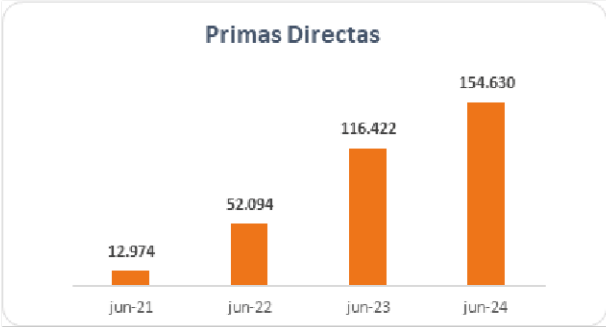
MARGEN DE SOLVENCIA (en millones de guaraníes)				
Descripción	Sep-23	Dic-23	Mar-24	Jun-24
Patrimonio Neto	128.380	144.548	168.511	196.794
Participación en sociedades vinculadas	-3.741	-4.694	-15.576	-2.557
Patrimonio Técnico	124.554	139.442	152.490	193.776
Margen de Solvencia Mínimo Requerido	17.541	19.657	21.815	23.554
Superávit / Déficit	107.013	119.785	130.675	170.222
Coficiente	7,10	7,09	6,99	8,23

Con relación al desempeño técnico, las primas directas devengadas han crecido de forma sostenida en 33%, siendo de Gs. 154.630 millones a junio de 2024, cuando un año antes eran de Gs. 116.422 millones, en tanto que las primas netas ganadas se han incrementado en 59%, hasta alcanzar Gs. 111.460 millones

En lo que respecta a los siniestros directos, estos se han incrementado en 154% al comparar con el año anterior (+ Gs. 10.246 millones), mientras que la constitución de provisiones técnicas de siniestros ha aumentado en 41% (+ Gs. 1.913 millones), por el importante crecimiento de la producción de primas mencionado, sumado a la maduración de la cartera.

Con relación a los gastos de producción y de explotación (administrativos), estos han aumentado en 17% y 23%, respectivamente, hasta Gs. 3.373 millones y Gs. 16.377 millones, respectivamente. En ese sentido, el ratio que compara los gastos de producción y explotación con las primas devengadas ha sido de 19% al cierre de junio de 2024, levemente por encima del año anterior (+1%) demostrando una elevada eficiencia operativa.

Con todo, la utilidad técnica ha pasado de Gs. 47.164 millones a Gs. 81.518 millones al comparar el cierre de ejercicio interanual, que sumado a las ganancias por inversiones de Gs. 14.454 millones (vs. Gs. 8.027 millones un año antes) han permitido alcanzar una



utilidad antes de impuestos de Gs. 96.004 millones y después de impuestos de Gs. 86.958 millones al cierre del ejercicio 2024 (vs. 50.080 millones a junio de 2023), este último con un crecimiento del 74% con relación al año anterior.



5. Experiencia del cliente

Seguimos manteniendo el foco en la experiencia de nuestros clientes, importante desafío que nos exige estar permanentemente atentos a sus necesidades y al resultado de sus interacciones, de manera a brindar una experiencia de calidad a través de nuestros productos y servicios.

Para ello, hemos mejorado la entrega de los certificados de seguros a nuestros asegurados por medio de correos electrónicos, así como el envío de recibos de dinero por los cobros realizados, de manera a facilitar el acceso a dichos documentos. También hemos establecido las comunicaciones que se encaminarán durante el Ciclo de Vida del Producto, de esta forma, nuestros Clientes pueden tomar decisiones más seguras al momento de contratar y gestionar su Seguro.

Nuestro sitio web dispone de varios materiales con información clara que permiten comprender las condiciones y funcionamiento de nuestros productos, así como de seguros de manera general, reforzando nuestro compromiso con la transparencia en la comunicación de los servicios ofrecidos además de seguir aportando a la cultura de seguros en nuestro país.

6. Reconocimiento a nuestros colaboradores

Un especial reconocimiento a nuestros colaboradores por el importante esfuerzo y la dedicación que han demostrado en el día a día, porque sin cada uno de ellos nada de esto hubiera sido posible; hemos unido las fuerzas, el conocimiento, la experiencia y por sobre todo logramos formar un equipo humano que busca alcanzar constantemente eficiencia en la gestión asumiendo un importante compromiso para cumplir las metas trazadas.

Finalmente, este camino que estamos transitando, al cual vamos sumando un año más de nuevas experiencias, nos da las perspectivas de que estamos haciendo bien las cosas teniendo en cuenta todas las metas cumplidas, por lo tanto, no me queda más que agradecerle a cada uno de los colaboradores porque el logro alcanzado nos pertenece a todos.

7.

Agradecimiento

A nuestros accionistas por la confianza depositada en cada uno de nosotros y nos comprometemos a seguir cumpliendo los objetivos propuestos para este nuevo ejercicio que inicia, así como asumir los nuevos desafíos, apostando por el trabajo en equipo y la mejora continua en nuestro desempeño.

Sin nada más que agregar, nos despedimos con nuestra más alta estima.

NICOLAS
GARCIA
DEL RIO

Firmado digitalmente
por NICOLAS GARCIA
DEL RIO
Fecha: 2024.09.25
18:09:13 -04:00

Nicolás García del Río
Presidente

Nicolás García del Río
Presidente

8.

Estados Financieros del Ejercicio cerrado **2023-2024**

“ESTADOS FINANCIEROS CORRESPONDIENTES AL EJERCICIO CERRADO AL 30 DE JUNIO DE 2024,
APROBADOS POR LA ASAMBLEA GENERAL DE ACCIONISTAS”

Al 30 de junio de 2024 con cifras comparativas al 30 Junio de 2023 (expresado en guaraníes)

ACTIVO	30.06.2024	30.06.2023	PASIVO Y PATRIMONIO NETO	30.06.2024	30.06.2023
Activo Corriente			Pasivo corriente		
Disponibilidades (Nota 3)	2.658.645.969	11.754.888.904	Deudas financieras (Nota 12)	-	-
Inversiones (Nota 8)	107.068.054.075	132.708.709.883	Deudas con asegurados (Nota 13)	170.031.520	9.486.310
Créditos técnicos vigentes (Nota 4)	42.197.431.370	23.791.511.909	Deudas por coaseguros (Nota 14)	66.021.599	42.969.334
Créditos administrativos (Nota 6)	3.275.747.486	3.746.207.862	Deudas por reaseguros (Nota 15)	12.427.722.495	10.666.701.802
Gastos pagados por adelantado (Nota 7)	48.494.245	21.572.388	Deudas con intermediarios (Nota 16)	10.645.807	21.090.038
Bienes y Derechos Recibidos en Pago	-	-	Otras deudas técnicas	-	-
Activos diferidos (Nota 11)	7.913.189.899	7.845.836.551	Obligaciones administrativas	12.463.231.139	8.348.256.407
Total activo corriente	163.161.563.044	179.868.727.497	Provisiones técnicas de seguros (Nota 17)	36.562.822.336	31.011.232.856
Activo no corriente			Provisiones técnicas de siniestros (Nota 18)	7.613.318.273	4.963.698.441
Créditos técnicos vigentes	-	-	Utilidades diferidas (Nota 19)	4.054.041	17.086.382
Créditos técnicos vencidos (Nota 5)	1.313.680.394	1.188.001.405	Total pasivo corriente	69.317.847.210	55.080.521.570
Créditos administrativos	-	-	Pasivo No corriente		
Inversiones (Nota 8)	145.596.282.682	-	Deudas financieras	-	-
Gastos pagados por adelantado	-	-	Deudas con asegurados	-	-
Bienes y Derechos Recibidos en Pago	-	-	Deudas por coaseguros	-	-
Bienes de uso (Nota 10)	-	78.266.049	Deudas por reaseguros	-	-
Activos diferidos (Nota 11)	10.139.752.709	12.711.183.988	Deudas con intermediarios	-	-
Total activo no corriente	157.049.715.785	13.977.451.442	Otras deudas técnicas	-	-
			Obligaciones administrativas	-	-
			Provisiones técnicas de seguros (Nota 17)	54.099.643.533	28.929.986.475
			Provisiones técnicas de siniestros	-	-
			Utilidades diferidas	-	-
			Total pasivo no corriente	54.099.643.533	28.929.986.475
			PASIVO TOTAL	123.417.490.743	84.010.508.045
			Patrimonio neto (Nota 20)		
			Capital social	25.407.200.000	25.407.200.000
			Cuentas pendientes de capitalización	154.136.000	154.136.000
			Reservas	84.274.334.894	34.194.510.449
			Resultados acumulados	-	-
			Resultado del ejercicio	86.958.117.192	50.079.824.445
			PATRIMONIO NETO TOTAL	196.793.788.086	109.835.670.894
TOTAL ACTIVO	320.211.278.829	193.846.178.939	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO	320.211.278.829	193.846.178.939
CUENTAS DE ORDEN Y CONTINGENCIA				30.06.2024	30.06.2023
Capitales asegurados				15.164.206.020.345	10.868.983.148.440
Capitales asegurados cedidos				7.500.135.688.583	6.128.468.961.701
Cuentas de orden y contingencias				177.792.626.323	165.756.803.275
TOTAL CUENTAS DE ORDEN Y CONTINGENCIAS				22.842.134.335.251	17.163.208.913.416

ADELA LORENA
IBARRA BARUJA

Firmado digitalmente
por ADELA LORENA
IBARRA BARUJA
Fecha: 2024.09.13
09:36:12 -04'00'

MARIA SOL
AMALIA DUARTE
SCHUSSMULLER

Firmado digitalmente por
MARIA SOL AMALIA
DUARTE SCHUSSMULLER
Fecha: 2024.09.13
09:36:26 -04'00'

LUIS CARLOS
CASAL RUIZ

Firmado digitalmente
por LUIS CARLOS CASAL
RUIZ
Fecha: 2024.09.13
10:37:28 -04'00'

NICOLAS
GARCIA
DEL RIO

Firmado
digitalmente por
NICOLAS GARCIA
DEL RIO
Fecha: 2024.09.13
11:32:46 -04'00'

ESTADO DE RESULTADOS

Al 30 de junio de 2024 Con cifras comparativas al 30 junio de 2023 (expresado en guaraníes)

	30.06.2024	30.06.2023
INGRESOS TÉCNICOS DE PRODUCCIÓN		
Primas directas	154.630.055.775	116.422.444.008
Primas reaseguros aceptados	-	-
Desafectación de Provisiones Técnicas de Seguros	38.787.378.318	4.379.914.869
EGRESOS TÉCNICOS DE PRODUCCIÓN		
Primas reaseguros cedidos	(18.112.719.005)	(17.195.717.639)
Constitución de Provisiones Técnicas de Seguros	(63.845.003.126)	(33.309.901.347)
PRIMAS NETAS GANADAS	111.459.711.962	70.296.739.891
SINIESTROS		
Siniestros	(16.090.337.606)	(5.844.138.006)
Prestaciones e Indemnizaciones Seguros de Vida	(2.690.607.765)	(818.232.211)
Gastos de liquidación de siniestros, salvataje y recupero	(66.456.542)	(37.939.019)
Participación recupero reaseguros cedidos	-	-
Siniestros reaseguros aceptados	-	-
Constitución de provisiones técnicas de siniestros	(6.533.030.836)	(4.619.960.922)
RECUPERO DE SINIESTROS		
Recupero de siniestros	-	-
Siniestros recuperados reaseguros cedidos	9.495.991.945	3.396.331.373
Participación recupero reaseguros aceptados	-	-
Desafectación de provisiones técnicas por siniestros	3.883.411.007	1.274.965.728
SINIESTROS NETOS OCURRIDOS	(12.001.029.797)	(6.648.973.057)
UTILIDAD TÉCNICA BRUTA	99.458.682.165	63.647.766.834
OTROS INGRESOS TÉCNICOS		
Reintegro de gastos de producción	14.742.658	22.546.750
Otros Ingresos por reaseguros cedidos	4.248.102.609	384.561.364
Desafectación de previsiones	23.394.748	65.189.549
OTROS EGRESOS TÉCNICOS		
Gastos de producción	(3.372.889.275)	(2.886.483.995)
Gastos de cesión de reaseguros	(4.355.993)	-
Gastos técnicos de explotación	(16.241.911.271)	(13.211.083.757)
Constitución de previsiones	(2.406.614.835)	(740.948.314)
UTILIDAD TÉCNICA NETA	81.719.150.806	47.281.548.431
Ingresos de inversión	16.354.049.828	9.568.180.847
Gastos de inversión	(1.900.145.628)	(1.541.187.930)
UTILIDAD NETA SOBRE INVERSIONES	14.453.904.200	8.026.992.917
RESULTADOS EXTRAORDINARIOS – NETOS	(33.624.049)	35.109.183
UTILIDAD NETA ANTES DE IMPUESTOS	96.139.430.957	55.343.650.531
Impuesto a la renta	(9.181.313.765)	(5.263.826.086)
UTILIDAD NETA DEL EJERCICIO	86.958.117.192	50.079.824.445

ADELA LORENA
IBARRA BARUJA

Firmado digitalmente
por ADELA LORENA
IBARRA BARUJA
Fecha: 2024.09.13
09:36:12 -04'00'

MARIA SOL
AMALIA DUARTE
SCHUSSMULLER

Firmado digitalmente por
MARIA SOL AMALIA
DUARTE SCHUSSMULLER
Fecha: 2024.09.13
09:36:26 -04'00'

LUIS CARLOS
CASAL RUIZ

Firmado digitalmente
por LUIS CARLOS CASAL
RUIZ
Fecha: 2024.09.13
10:37:28 -04'00'

NICOLAS
GARCIA
DEL RIO

Firmado
digitalmente por
NICOLAS GARCIA
DEL RIO
Fecha: 2024.09.13
11:32:46 -04'00'

ESTADO DE VARIACIÓN DE PATRIMONIO NETO

Al 30 de junio de 2024 Con cifras comparativas al 30 junio de 2023 (expresado en guaraníes)

Descripción de Movimientos	Capital Integrado		Pendientes	Reservas sobre Utilidades			Reservas Patrimoniales		Resultados		Total Patrimonio
	En Efectivo	Capital Secundario	Aportes a Capitalizar	Legal	Estatutarias	Facultativas	De Revalúo	Ley 827/96	Acumulados	Del Ejercicio	
	3.01.01.M.00.	3.01.02.M.00.	3.02.01.M.00.	3.03.01.M.01.	3.03.01.M.02.	3.03.01.M.03.	3.03.02.M.01.	3.03.02.M.02.	3.04.00.M.00.	3.05.00.M.00.	
Saldo al 30.06.2022	25.407.200.000	0	154.136.000	151.887.656	0	858.113.083	118.322.710	0	0	33.066.181.001	50.755.846.443
1. Transferencia del Resultado del Ejercicio Anterior	-	-	-	-	-	-	-	-	33.066.181.001	(33.066.181.001)	-
2. Integración de Capital	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
3. Aportes a Capitalizar	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
4. Constitución de Reservas	-	-	-	1.653.309.050	-	31.412.871.951	-	-	(33.066.181.001)	-	-
5. Capitalización de Reservas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
6. Ajustes de Resultados Anteriores	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
7. Distribución de Dividendos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
8. Otros: Especificar	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
9. Resultado del Ejercicio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	50.079.824.445	50.079.824.445
Saldo al 30.06.2023	25.407.200.000	-	154.136.000	1.805.196.705	-	32.270.991.034	118.322.710	-	-	50.079.824.445	109.835.670.894
1. Transferencia del Resultado del Ejercicio Anterior	-	-	-	-	-	-	-	-	50.079.824.445	(50.079.824.445)	-
2. Integración de Capital	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
3. Aportes a Capitalizar	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
4. Constitución de Reservas	-	-	-	2.503.991.222	-	47.575.833.223	-	-	(50.079.824.445)	-	-
5. Capitalización de Reservas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
6. Ajustes de Resultados Anteriores	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
7. Distribución de Dividendos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
8. Otros: Especificar	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
9. Resultado del Ejercicio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	86.958.117.192	86.958.117.192
Saldo al 30.06.2024	25.407.200.000	-	154.136.000	4.309.187.927	-	79.846.824.257	118.322.710	-	-	86.958.117.192	196.793.788.086

ADELA LORENA
IBARRA BARUJA

Firmado digitalmente
por ADELA LORENA
IBARRA BARUJA
Fecha: 2024.09.13
09:36:12 -04'00'

MARIA SOL
AMALIA DUARTE
SCHUSSMULLER

Firmado digitalmente por
MARIA SOL AMALIA
DUARTE SCHUSSMULLER
Fecha: 2024.09.13
09:36:26 -04'00'

LUIS CARLOS
CASAL RUIZ

Firmado digitalmente
por LUIS CARLOS CASAL
RUIZ
Fecha: 2024.09.13
10:37:28 -04'00'

NICOLAS
GARCIA
DEL RIO

Firmado
digitalmente por
NICOLAS GARCIA
DEL RIO
Fecha: 2024.09.13
11:32:46 -04'00'

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO

Al 30 de junio de 2024 Con cifras comparativas al 30 junio de 2023 (expresado en guaraníes)

	30.06.2024	30.06.2023
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES OPERATIVAS		
Cobros a clientes	150.156.035.476	118.022.964.566
Pagos de siniestros	(9.351.409.965)	(3.303.977.861)
Pagos a proveedores y al personal	(19.808.736.126)	(14.502.492.313)
Pagos por reaseguros	(20.760.611.723)	(28.354.780.730)
Pago de impuestos	(4.771.313.727)	(6.616.238.293)
Flujos netos de efectivo por actividades operativas	95.463.963.932	65.245.475.369
FLUJOS DE EFECTIVO POR ACTIVIDADES DE INVERSIÓN		
Adquisición de activos fijos		
Venta de activos fijos	65.689.461	23.919.322
Inversiones Efectuadas	(119.955.626.874)	(68.949.894.320)
Inversiones Recuperadas		
Ingresos / egresos financieros netos (productos de inversión)	14.453.904.200	8.026.992.917
Rendimientos Netos de Inversiones	-	-
Dividendos cobrados Coaseguros	875.826.346	844.190.434
Flujos netos de efectivo por actividades de inversión	(104.560.206.867)	(60.054.791.647)
FLUJOS DE EFECTIVO POR ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO		
Integración de capital	-	-
Dividendos pagados a accionistas	-	-
Obtención / Amortización de Préstamos obtenidos para Construcciones	-	-
Otros	-	-
Flujos netos de efectivo por actividades de financiamiento	-	-
AUMENTO NETO DE EFECTIVO Y EQUIVALENTES	(9.096.242.935)	5.190.683.722
EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL INICIO DEL EJERCICIO	11.754.888.904	6.564.205.182
EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL CIERRE DEL EJERCICIO	2.658.645.969	11.754.888.904

ADELA LORENA
IBARRA BARUJA
Firmado digitalmente
por ADELA LORENA
IBARRA BARUJA
Fecha: 2024.09.13
09:36:12 -04'00'

MARIA SOL
AMALIA DUARTE
SCHUSSMULLER
Firmado digitalmente por
MARIA SOL AMALIA
DUARTE SCHUSSMULLER
Fecha: 2024.09.13
09:36:26 -04'00'

LUIS CARLOS
CASAL RUIZ
Firmado digitalmente
por LUIS CARLOS CASAL
RUIZ
Fecha: 2024.09.13
10:37:28 -04'00'

NICOLAS
GARCIA
DEL RIO
Firmado digitalmente por
NICOLAS GARCIA
DEL RIO
Fecha: 2024.09.13
11:32:46 -04'00'

NOTA 1: INFORMACIÓN GENERAL SOBRE LA COMPAÑÍA

La Compañía “Providencia S.A de Seguros.” fue constituida como Sociedad Anónima, por escritura Pública N° 4, folio 11 y sgtes. del 12 de Octubre de 2.015 e inscripta en el Registro de Personas Jurídicas y Asociaciones, matricula comercial N°157 Serie SUACE inscripto bajo el N° 1 folio N° 1 y siguientes, 3 de diciembre de 2015 y en el Registro Público de Comercio, matricula comercial N°157 Serie SUACE inscripto bajo el N° 1, folio N° 1 y siguientes, el 3 de diciembre 2015.

Breve Descripción de la Modificación de los Estatutos

- 1- Constitución de la Sociedad por escritura Pública N° 4, del 12 de Octubre de 2.015. Capital Social Inicial G/ 3.003.000.000.
- 2- Aumento de Capital Social y Emisión de Acciones por Escritura Pública N°17, de fecha 07 de marzo de 2018. Aumento del Capital Social Autorizado a G / 30.030.000.000
- 3- Emisión de Acciones por Escritura Pública N°22, del 02 de setiembre de 2019.
- 4- Modificación de Estatutos Sociales por Escritura Pública N°182 del 23 de abril de 2022.

En la modificación de estatutos citada en el último punto, se establece el cambio de denominación de “Providencia S.A. de Seguros” a “Itau Seguros Paraguay S.A.” y se procede a realizar los trámites de actualización ante la Subsecretaría de Estado de Tributación (actualmente la Dirección Nacional de Ingresos Tributarios) y demás entidades.

comprende la contratación y administración de toda clase de seguros en el Ramo de Patrimoniales o Vida, así como la de realizar actividades conexas, dentro del alcance de la Ley N° 827/96 de Seguros. Adicionalmente, percibe ingresos de intereses por inversiones efectuadas.

La actividad económica de Itau Seguros Paraguay S.A.,

NÓMINA DEL DIRECTORIO Y PERSONAL SUPERIOR AL 30/06/2024

DIRECTORIO

Presidente :	Nicolas Garcia del Rio
Vicepresidente :	Gustavo Da Rocha Paranhos Mesquita Spranger
Director Titular :	Margareth Fernandes de Mercado
Director Titular :	Nilmen Arfeli Shirassu
Director Titular :	José Tomas Sojo
Síndico Titular :	Luis Carlos Casal Ruiz
Síndico Suplente :	Walter Daniel Ronaldi Masi

PERSONAL SUPERIOR

Gerente General :	Catalina Delicia Jara López (*)
Gerente Administrativo – Financiero :	María Sol Duarte Schussmuller
Gerente Técnico :	Ibere Ferreira Lobo (*)
Gerente de Tecnología :	Fernando Alcides Gomez Galeano
Gerente de Producción :	Victor Reinaldo Fretes Gonzalez
Gerente Comercial :	Gabriel Emilio Barchello Bottino
Contadora General :	Adela Lorena Ibarra Baruja
Oficial de Cumplimiento :	Araceli Molinas De Lugo
AUDITORES EXTERNOS :	Ernst & Young Auditores y Asesores de Negocios S.R.L.

(*) Fueron parte de la nómina en el periodo 2023-2024, sin embargo, los cargos se encontraban vacantes al 30/06/2024. En fecha 01/08/2024 el cargo de Gerente General fue ocupado por Fernando Adrian Alloati.

NOTA 1: INFORMACIÓN GENERAL SOBRE LA COMPAÑÍA (CONTINUACION)

NÓMINA DEL DIRECTORIO Y PERSONAL SUPERIOR AL 30/06/2023

DIRECTORIO

Presidente :	Nicolas Garcia del Rio
Vicepresidente :	Carmen Beatriz Sosa Gustale
Director Titular :	Gustavo Da Rocha Paranhos Mesquita Spranger
Director Titular :	Carlos Eduardo de Castro
Director Titular :	Emerson Macedo Bortoloto
Síndico Titular :	Luis Carlos Casal Ruiz
Síndico Suplente :	Walter Daniel Ronaldi Masi

PERSONAL SUPERIOR

Gerente General :	Catalina Delicia Jara López
Gerente Administrativo – Financiero :	María Sol Duarte Schussmuller
Gerente Técnico :	Ibere Ferreira Lobo
Gerente de Tecnología :	Fernando Alcides Gomez Galeano
Gerente de Producción :	Victor Reinaldo Fretes Gonzalez
Gerente de Riesgos :	José Bogado (*)
Contadora General :	Adela Lorena Ibarra Baruja
Oficial de Cumplimiento :	Araceli Molinas De Lugo
AUDITORES EXTERNOS :	Ernst & Young Auditores y Asesores de Negocios S.R.L.
Contadora General :	Adela Lorena Ibarra Baruja
Oficial de Cumplimiento :	Araceli Molinas De Lugo
AUDITORES EXTERNOS :	Ernst & Young Auditores y Asesores de Negocios S.R.L.

(*) Formó parte de la nómina de la Compañía hasta el mes de mayo 2023 según Acta de Directorio N° 183 de fecha 17 de julio 2023, cargo vacante al 30 de junio 2023.

NOTA 2: POLÍTICAS CONTABLES

Los Estados Financieros han sido preparados de acuerdo con las normas y procedimientos establecidos en la Resolución N° 240/04 y Anexos, emitida por la Superintendencia de Seguros, cuya vigencia inició el 01 de julio de 2006, por la que se aprueba el plan y manual de cuentas y modelos de Estados Financieros.

Los principios y prácticas contables más importantes aplicados para el registro de las operaciones y la preparación de los Estados Financieros de la Compañía son los siguientes:

2.1. Base para la preparación de los Estados Financieros

Los Estados Financieros han sido formulados de acuerdo con las normas e instrucciones particulares dictadas por la Superintendencia de Seguros en la Resolución N° 240/04 y Anexos, emitida el 30 de junio de 2004 y cuya vigencia inició el 01 de julio de 2006.

Los mismos han sido preparados sobre la base de costos históricos, excepto los activos y pasivos en moneda extranjera que se actualizan de acuerdo con los tipos de cambio de cierre proveídos por el BCP según se explican en la nota 2.15.

Las políticas contables aplicadas en los años terminados el 30 de junio de 2024 y 2023 fueron consistentes.

NOTA 2: POLÍTICAS CONTABLES (CONTINUACION)

2.2. Reconocimiento de Ingresos y Egresos

Tanto los ingresos como los gastos se reconocen en el estado de resultados por la base de acumulación o devengado.

Así mismo, se consideran como ingresos genuinos de la Compañía los intereses ganados en las inversiones financieras adquiridas en el Mercado Nacional.

En el caso de los siniestros los mismos se reconocen en el Estado de Resultados una vez recibida la denuncia respectiva mediante provisiones constituidas en base a estimaciones, y son desafectadas al momento de su liquidación efectiva.

En el caso de los ingresos por recupero de siniestros los mismos son registrados en el Estado de Resultados mensualmente de acuerdo a la proporción del contrato con las compañías reaseguradoras; con respecto a los otros egresos técnicos y gastos de inversión, son reconocidos en el Estado de Resultados en la medida en que éstos son incurridos.

2.3. Ingresos por primas y constitución de provisiones técnicas de seguros

Los ingresos por primas de los seguros de Ramos Generales se contabilizan mensualmente por el método de lo devengado durante la vigencia de las pólizas, descargándose simultáneamente la porción de provisiones de riesgos en curso constituidas sobre el total de las primas no devengadas y las del Ramo Vida se contabilizan como ingresos con la emisión de las pólizas.

Las provisiones para riesgos en curso, Ramos Generales, se hallan calculadas de acuerdo con las normativas vigentes, que atribuyen este concepto a las primas no ganadas, deducidas de estas, las primas a devengar de reaseguro y las comisiones directas no devengadas.

Las reservas matemáticas para el ramo de “Vida Colectiva Largo Plazo” para el período de cobertura vigente fueron calculadas conforme a las Notas Técnicas aprobadas por la Superintendencia de Seguros del Banco Central del Paraguay.

2.4. Financiamiento de pólizas, suspensión de la cobertura y transferencia a vencidos

La Compañía financia el cobro de las primas emitidas hasta en 12 cuotas, conforme a la política comercial de financiamiento de primas. El incumplimiento del pago de las cuotas financiadas en los plazos convenidos

suspende la cobertura de la póliza. De conformidad a lo establecido en la Resolución SS.SG N° 327/05 del 27/12/2005, los saldos de Deudores por Premios con un atraso de 61 días o más, son transferidos contablemente de créditos técnicos vigentes a vencidos.

2.5. Provisiones sobre cuentas activas

Las provisiones para cuentas activas fueron determinadas en función a los criterios y parámetros establecidos en la Resolución N° SS.SG 167 del 16/06/2005, la Resolución N° SS.SG 327 del 27/12/2005 y la Resolución N° SS.SG 114 del 18/12/2008 de la Superintendencia de Seguros.

NOTA 2: POLÍTICAS CONTABLES (CONTINUACION)

2.6. Operaciones en Coaseguros

Los Coaseguros en los que participa la Compañía, están respaldados en contratos de Coaseguros suscriptos con las Compañías participantes y los riesgos asumidos e ingresos generados están reflejados en los Estados Financieros conforme a su participación.

2.7. Operaciones en Reaseguros

Los contratos de reaseguros aceptados en los que opera la compañía están basados en contratos proporcionales. Los contratos en materia de reaseguros cedidos en los que opera la Compañía están basados en contratos suscritos con una Compañía Reaseguradora

del exterior, en las secciones de cancelación de deudas, vida colectivo corto y largo plazo, accidentes personales en la modalidad de contrato proporcional . Así también se cuentan con Reaseguros Aceptados Locales.

2.8. Valuación de las Inversiones

Las inversiones en Certificado de Depósito de Ahorro, Bonos y Letras de Regulación Monetaria se han registrado a valor nominal, ajustando las inversiones en moneda extranjera al tipo de cambio vigente al cierre de cada mes, proporcionado por el departamento de operaciones de mercado abierto del Banco Central del Paraguay, más los intereses devengados al cierre de cada periodo.

Los ingresos correspondientes a los intereses documentados como los se reconocen en el Estado de Resultados por la base de acumulación o devengado; con respecto a los gastos vinculados a la tenencia de inversiones, los mismos son reconocidos en el Estado de Resultados en la medida que son incurridos.

2.9. Valuación de los bienes y derechos recibidos en pago o por recupero de siniestro.

Al 30 de junio de 2024 y 2023 la Compañía no cuenta con bienes y derechos recibidos en pago o por recupero de siniestros.

2.10. Amortización de activos diferidos

Los activos diferidos registrados en el rubro Cargos Diferidos, de conformidad a lo dispuesto por la Ley 6380/19 y el artículo 21 de la Ley N° 827/96 de Seguros, son amortizados totalmente en 5 años a partir de la fecha de su incorporación. Los otros activos diferidos referidos a comisiones a intermediarios; primas cedidas y gastos de reaseguros, se cargan a resultados con base en el criterio de lo devengado, durante la vigencia de los contratos de seguros relacionados, en las cuentas gastos de producción, cesión de reaseguro y/o reaseguros aceptados.

2.11. Bienes de Uso Propios

La depreciación de estos bienes se calcula uniformemente por el método de línea recta a partir del año siguiente al de su adquisición.

Los gastos de mantenimiento son cargados a los resultados del ejercicio en que se incurren y las mejoras significativas se incorporan al activo. El costo y la depreciación acumulada de

NOTA 2: POLÍTICAS CONTABLES (CONTINUACION)

los bienes vendidos o retirados son eliminados de sus respectivas cuentas y la utilidad o pérdida se incluye en los resultados del ejercicio.

A partir del ejercicio 2020/2021 y con la entrada en

vigencia de la Ley 6380/2019 la cual dispone que el Poder Ejecutivo podrá establecer el revalúo obligatorio de los bienes del activo fijo, recién cuando la variación del índice de Precios al Consumo determinado por el Banco Central del Paraguay alcance al menos un 20% (veinte por ciento), acumulado desde el ejercicio en el cual se haya dispuesto el último ajuste por revalúo. El poder ejecutivo a la fecha de la emisión de los Estados Financieros no ha emitido una resolución sobre la cual se establezcan los coeficientes de revalúo de los bienes de propiedad, planta y equipo, para los periodos finalizados al 30 de junio de 2024 y 2023.

2.12. Bienes en Arrendamiento Financiero

Al 30 de junio de 2024 y 2023 la Compañía no cuenta con bienes en arrendamiento financiero.

2.13 Constitución de Provisiones Técnicas de Seguros

Las provisiones de riesgos en curso de ramos generales se constituyeron mensualmente de acuerdo con los criterios y parámetros establecidos en la Resolución N° 197 del 28/07/2005 de la Superintendencia de Seguros y sus modificaciones las Resoluciones N° 6/97, 172/07, 215/17, 238/19 y 303/2007, y se cargan al resultado por el método de lo devengado. El saldo expuesto en el pasivo representa el valor de las primas no devengadas.

Las reservas matemáticas se realizan en base a los

cálculos actuariales establecidos en los planes de seguros.

2.14 Constitución de Provisiones Técnicas de Siniestros

Las provisiones de siniestros pendientes se constituyeron de acuerdo a los criterios y parámetros establecidos en la Res. SS.SG. N° 6 del 06/03/1997 de la Superintendencia de Seguros modificado por la Res. SS.SG. N° 80/11, y representan los importes estimados para hacer frente a los siniestros que afectan a los contratos de seguros:

- Siniestros en Proceso de Liquidación: la Compañía constituyó reservas netas de reaseguro de acuerdo con la valoración técnica correspondiente y en otros casos en que no se ha podido realizar la valoración, la provisión se constituyó por el valor medio de los expedientes de siniestros; estas provisiones son desafectadas contra resultados en la medida que son liquidadas.

- Siniestros Pendientes de Declaración (IBNR): resultante de multiplicar el factor 0,00665 por el resultado obtenido en el punto 4.4 de la Planilla "Margen de Solvencia"; estas provisiones son desafectadas contra resultados en la medida que son recalculadas trimestralmente, como así también reservas adicionales de acuerdo a la valoración técnica elaborada por el Dpto. Técnico de la Compañía, acompañado por el profesional actuario.

NOTA 2: POLÍTICAS CONTABLES (CONTINUACION)

2.15 Saldos en moneda extranjera y ganancias y pérdidas en cambio

Los saldos en moneda extranjera están expresados en guaraníes a los tipos de cambios vigentes al cierre del ejercicio. El tipo de cambio utilizado por cada dólar americano al 30.06.2024 y 30.06.2023 fue de Gs. 7.539,62 y Gs7.266,05 respectivamente, conforme a la cotización del Banco Central del Paraguay. Las diferencias de cambio que generan estos saldos se reconocen en los resultados del ejercicio, e incluyen los siguientes saldos:

Descripción	Saldos al	
	30.06.2024	30.06.2023
Diferencia de cambio en moneda extranjera (neta)	27.165.428	128.544.913
Totales	27.165.428	128.544.913

NOTA 3: DISPONIBILIDADES

La Compañía posee libre disponibilidad sobre las cuentas que se detallan a continuación:

Descripción	Saldos al	
	30.06.2024	30.06.2023
Caja		
Recaudaciones a depositar	-	-
Fondo fijo	-	-
Bancos y otras entidades financieras		
Bancos Ctas. Ctes. M/L	487.626.255	9.174.157.496
Bancos Ctas. Ctes. M/E	53.812.281	324.826.092
Bancos Caja de Ahorros M/L	1.427.400.368	1.655.449.075
Bancos Caja de Ahorros M/E	689.807.065	600.456.241
Totales	2.658.645.969	11.754.888.904

NOTA 4: CRÉDITOS TÉCNICOS VIGENTES

Registra los derechos técnicos provenientes de la emisión de contratos de seguros; de coaseguros; de reaseguros, así como de otros derechos relacionados con la actividad de la Compañía. Al 30 de junio de 2024 y 2023 la cuenta se compone de la siguiente forma:

Descripción	Saldos al	
	30.06.2024	30.06.2023
Deudores por premios	26.134.227.309	19.600.578.073
Deudores por coaseguros	2.663.070.708	2.305.576.615
Deudores por reaseguros – local	2.492.692.005	-
Deudores por reaseguros - exterior	10.907.441.348	1.885.357.221
Comisiones a recuperar sobre primas anuladas	-	-
Totales	42.197.431.370	23.791.511.909

NOTA 5: CRÉDITOS TÉCNICOS VENCIDOS

Registra los derechos técnicos provenientes de la emisión de contratos de seguros; de coaseguros; de reaseguros, así como de otros derechos relacionados con la actividad de la Compañía, que al cierre se hallan con un atraso de 61 días o más. Al 30 de junio de 2024 y 2023 la cuenta se compone de la siguiente forma:

Descripción	Saldos al	
	30.06.2024	30.06.2023
Deudores por premios.	4.464.936.391	2.006.710.468
Deudores por reaseguros – local.	2.762.760	2.762.760
Total créditos técnicos vencidos	4.467.699.151	2.009.473.228
Menos: provisiones	{3.154.018.757}	{821.471.823}
Totales	1.313.680.394	1.188.001.405

NOTA 6: CRÉDITOS ADMINISTRATIVOS

Representan los derechos originados en las operaciones administrativas realizadas por la Compañía. Al 30 de junio de 2024 y 2023 la cuenta se compone de la siguiente forma:

Descripción	SalDOS al	
	30.06.2024	30.06.2023
Cuentas por cobrar operativas	-	-
Créditos fiscales	3.275.747.486	3.746.207.862
Deudores en gestión de cobro	-	-
Total créditos administrativos	3.275.747.486	3.746.207.862
Menos: provisiones administrativas	-	-
Totales	3.275.747.486	3.746.207.862

NOTA 7: GASTOS PAGADOS POR ADELANTADO

Representan los gastos pagados por adelantado. Al 30 de junio de 2024 y 2023 la cuenta se compone de la siguiente forma:

Descripción	SalDOS al	
	30.06.2024	30.06.2023
Papelería e impresos	-	-
Seguros pagados por adelantado	2.456.145	590.988
Publicidad y propaganda	-	-
Impuesto Inmobiliario	46.038.100	20.981.400
Honorarios Pagados por adelantados	-	-
Totales	48.494.245	21.572.388

NOTA 8: INVERSIONES

En el siguiente cuadro se detallan las inversiones que posee la Compañía, las cuales se hallan expresadas a su valor nominal más los intereses y/o rentas devengadas. Al 30 de junio de 2024 y 2023 la cuenta se compone de la siguiente forma:

NOTA 8: INVERSIONES (CONTINUACIÓN)

Descripción	Saldos al	
	30.06.2024	30.06.2023
Títulos valores de renta fija – local (Bonos)	19.400.000.000	27.583.000.000
Títulos valores de renta fija – local (LRM)	72.021.627.220	72.622.216.792
Títulos valores de renta fija – local (CDAs)	13.993.241.540	27.306.169.934
Intereses y rentas documentados corriente	15.786.544.477	17.249.973.702
(Intereses y rentas a devengar)	(14.133.359.163)	(12.052.650.545)
Subtotal Inversiones Corrientes	107.068.054.074	132.708.709.883
Títulos valores de renta fija – local (Bonos)	50.308.000.000	0
Títulos valores de renta fija – local (LRM)	-	0
Títulos valores de renta fija – local (CDAs)	93.406.796.000	0
Intereses y rentas documentados	22.146.689.801	0
(Intereses y rentas a devengar)	(20.265.203.119)	0
Subtotal Inversiones No Corrientes	145.596.282.682	0
Totales	252.664.336.757	132.708.709.883

NOTA 9: PARTICIPACIÓN EN OTRAS SOCIEDADES

La Compañía no posee acciones en otras sociedades.

NOTA 10: BIENES DE USO

Son los bienes tangibles que posee la Compañía para la prestación de servicios y para el desarrollo de la actividad de seguros y reaseguros, que se espera usufructuar durante más de un ejercicio.

Al 30 de junio de 2024 y 2023 la cuenta se compone de la siguiente forma:

Descripción	Tasa de Depreciación Anual	Saldos al 30.06.2023	Altas	(Bajas)	Saldos al 30.06.2024
Muebles	10%	23.339.210	0	23.339.210	0
Instalaciones	20%	0	0	-	0
Equipo de oficina	20%	1.574.978	0	1.574.978	0
Equipos de computación	10%	296.681.759	0	296.681.759	0
Rodados	20%	0	0	-	0
Maquinaria	20%	82.472.449	0	82.472.449	0
Totales valor histórico revaluado		404.068.396	0	404.068.396	0
Menos: Depreciaciones acumuladas		(325.802.347)	0	(325.802.347)	0
Totales		78.266.049	0	78.266.049	0

NOTA 11: ACTIVOS DIFERIDOS

Son activos de carácter no monetario que la Compañía amortiza gradualmente. Al 30 de junio de 2024 y 2023 la cuenta se compone de la siguiente forma:

NOTA 11: ACTIVOS DIFERIDOS (CONTINUACIÓN)

Descripción	Saldos al 30.06.2023	Movimientos del año		Saldos al 30.06.2024
		Aumentos (*)	Disminuciones (**)	
Cargos Diferidos	116.253.129	741.844.528	397.263.378	460.834.279
▲ Gastos de organización	363.666.117	-	-	363.666.117
▲ Programas Informáticos	455.023.273	741.844.528	-	1.196.867.801
▲ Mejoras en propiedad de terceros	-	-	-	-
▲ Cartera de Seguro Adquirida	-	-	-	-
▲ Resultado por Cambio del Sistema Contable	-	-	-	-
▲ Intangibles	-	-	-	-
▲ Menos: Amortizaciones Cargos Diferidos	(711.527.170)	-	397.263.378	(1.108.790.548)
▲ Otros Activos Diferidos - Largo Plazo	12.594.930.859	22.222.879.178	25.138.891.607	9.678.918.430
▲ Comisiones a devengar				
▲ Primas Diferidas Reaseguros Cedidos (Local + Exterior)	12.594.930.859	22.222.879.178	25.138.891.607	9.678.918.430
▲ Gastos de Cesión Reaseguros NP (Local + Exterior)				
▲ Comisiones a devengar - Reaseguro Aceptado				
▲ Total Activos Diferidos Netos - Largo Plazo	12.711.183.988	22.964.723.706	25.536.154.985	10.139.752.709
▲ Comisiones a devengar				
▲ Primas Diferidas Reaseguros Cedidos (Local + Exterior)	7.845.836.551	18.541.719.313	18.587.670.091	7.799.885.773
▲ Gastos de Cesión Reaseguros NP (Local + Exterior)				
▲ Comisiones a devengar - Reaseguro Aceptado		168.768.812	55.464.686	113.304.126
▲ Total Activos Diferidos Netos - Corto Plazo	7.845.836.551	18.710.488.125	18.643.134.777	7.913.189.899

(*) Los aumentos en los activos diferidos se deben a:
- Activos diferidos largo plazo: incrementos por adquisiciones.

(**) Las disminuciones en los activos diferidos se deben a:
- Comisiones a devengar: disminuciones por devengamiento de comisiones sobre pólizas en función al plazo de las mismas, reconocidas en los gastos de producción.

- Activos diferidos largo plazo: disminuciones por devengamiento propio de la cuenta contable.

NOTA 12: DEUDAS FINANCIERAS

La compañía no posee deudas financieras al cierre del 30/06/2024.

NOTA 13: DEUDAS CON ASEGURADOS

Representa las obligaciones técnicas emergentes de los contratos de seguros por la ocurrencia de siniestros reconocidos por la Compañía que se encuentran pendientes de pago, además de las obligaciones que surjan como resultado de anulaciones de contratos de seguro que incluyen premios cobrados por períodos no corridos. Al 30 de junio de 2024 y 2023 la cuenta se compone de la siguiente forma:

Descripción	Saldos al	
	30.06.2024	30.06.2023
Premios cobrados por anticipado	934.809	1.585.336
Premios a devolver	169.096.711	7.900.974
Siniestros liquidados a pagar	-	-
Totales	170.031.520	9.486.310

NOTA 14: DEUDAS CON COASEGUROS

Representa las obligaciones técnicas de la Compañía en concepto de primas, recuperos y otros costos adicionales, derivadas de operaciones de coaseguro. Al 30 de junio de 2024 y 2023 la cuenta se compone de la siguiente forma:

Descripción	Saldos al	
	30.06.2024	30.06.2023
Grupo Coasegurador – seguros obligatorios	66.021.599	42.969.334
Totales	66.021.599	42.969.334

NOTA 15: DEUDAS CON REASEGUROS

Representa obligaciones técnicas por cesión de primas, intereses y costos de reaseguros pasivos, derivados de contratos de reaseguros con compañías reaseguradoras locales y del exterior, incluye además los siniestros por pagar por reaseguros aceptados. Se detalla a continuación los principales saldos pasivos generados por operaciones de reaseguros (contratados / aceptados).

Nombre de la Reaseguradora	País	Categoría	Empresa Calificadora	Modalidad de Contrato	Saldos al	Saldos al
					30.06.2024	30.06.2023
Aseguradora del Este S.A.	Paraguay	AA	Feller Rate	Proporcional	124.593.759	138.609
Total locales					124.593.759	139.609

Nombre de la Reaseguradora	País	Categoría	Empresa Calificadora	Modalidad de Contrato	Saldos al	Saldos al
					30.06.2024	30.06.2023
Hannover Rück RE	Alemania	A+	AM Best Co.	Proporcional	12.303.128.736	10.666.563.193
Total Exterior					12.303.128.736	10.666.563.193
Totales					12.427.722.495	10.666.563.193

NOTA 16: DEUDAS CON INTERMEDIARIOS

Los saldos de G/ 10.645.807 y G/. 21.090.038 al 30 de junio de 202 y 30 de junio de 2023 respectivamente, representan las obligaciones técnicas derivadas de la captación de primas, comisiones adeudadas a agentes. El porcentaje de comisiones preestablecido en los convenios contractuales, oscila entre el 10% y 25% sobre las primas.

NOTA 17: PROVISIONES TÉCNICAS DE SEGUROS

Este rubro incluye las provisiones técnicas de riesgos en curso o primas no devengadas de ramos generales. Estas provisiones tienen por objetivo respaldar las obligaciones que surjan como resultado de la ocurrencia de los riesgos cubiertos en el período de vigencia de la póliza. Los ingresos por primas son reconocidos por el método de lo devengado, y constituyen los Ingresos Técnicos de Producción.

Las reservas matemáticas se realizan en base a los cálculos actuariales establecidos en los planes de seguros.

Su composición y movimiento son los siguientes:

Descripción	Saldos al	Movimientos del año		Saldos al
	30.06.2023	Aumentos (*)	Disminuciones (**)	30.06.2024
Riesgo en curso seguros directos	30.381.834.521	140.107.381.771	136.841.796.958	33.647.419.334
Riesgo en curso grupo coasegurador	629.398.335	227.978.818	208.057.824	649.319.329
Riesgos en Curso Reaseguros Aceptados - Local	-	3.372.935.190	1.106.851.517	2.266.083.673
Reservas Técnicas - Seguros de Vida	28.929.986.475	63.957.035.379	38.787.378.321	54.099.643.533
Totales	59.941.219.331	207.665.331.158	176.944.084.620	90.662.465.869

(*) Los aumentos se deben a emisión de primas directas y las disminuciones por devengamiento propio de la cuenta contable y las anulaciones del periodo.

NOTA 18: PROVISIONES TÉCNICAS DE SINIESTROS

Registran las provisiones técnicas por siniestros ocurridos y estimados a cargo de la Compañía, cuyo objetivo es afrontar los costos de indemnización por siniestros, en cumplimiento al contrato suscripto para tal efecto. La constitución de reservas técnicas de siniestros, es el inicio del proceso de indemnización, que se realiza en forma secuencial y cronológica entre la Compañía y el asegurado, conforme al acontecimiento que ocasionó el evento y los documentos que se requieren para respaldar el mismo. Su composición y movimiento son los siguientes:

Descripción	Saldos al	Movimientos del año		Saldos al
	30.06.2023	Aumentos (*)	Disminuciones (**)	30.06.2024
Siniestros ocurridos y no reportados	2.103.812.431	1.815.301.335	370.339.780	3.548.773.986
Siniestros reclamados en proceso de liquidación	2.859.886.010	5.172.753.276	3.968.094.999	4.064.544.287
Totales	4.963.698.441	6.988.054.611	4.338.434.779	7.613.318.273

(*) Además de las constituciones y desafectaciones por provisiones de siniestros directos, los aumentos y disminuciones incluyen movimientos por la participación en siniestros del grupo coasegurador.

NOTA 19: UTILIDADES DIFERIDAS

Los saldos de G/. 4.054.041 y G/. 17.086.382 al 30 de junio de 2024 y 2023, respectivamente, comprenden aquellos ingresos tales como intereses de financiación de primas y comisiones cobradas a devengar por reaseguros cedidos, cuya realización se efectuará en el transcurso del ejercicio o ejercicios siguientes, aplicando el criterio de lo devengado.

NOTA 20: PATRIMONIO NETO

20.1. Composición del capital y características de las Acciones

Descripción	Al 30 de junio 2024– TC 7.539,62		Al 30 de junio 2023– TC 7.266,05	
	Guaraníes	Equivalente a USD	Guaraníes	Equivalente a USD
Capital Autorizado	30.030.000.000	3.982.959	30.030.000.000	4.132.920
Capital Integrado	25.407.200.000	3.369.825	25.407.200.000	3.496.700
Aporte para Aumento de Capital	154.136.000	20.443	154.136.000	21.213

Compuesto de la siguiente forma al 30/06/2024:

Tipo de acciones	Cantidad de Acciones	N° de Serie	Valor Nominal de cada acción	Monto Total G	Derecho a Voto
100 % Ordinarias Nominativas	254.072	I al II	100.000	25.407.200.000	100 % ordinarias 1 voto

NOTA 20: PATRIMONIO NETO (CONTINUACIÓN)

20.2. Patrimonio no Comprometido

Descripción	Saldos al	
	30.06.2024	30.06.2023
Capital Integrado	25.407.200.000	25.407.200.000
Aporte para aumento de capital	154.136.000	154.136.000
Reservas	84.274.334.894	34.194.510.449
Resultado acumulado	-	-
Resultado del ejercicio	86.958.117.192	50.079.824.445
Menos: Deducciones requeridas por Resolución N° 239/07	(3.018.201.110)	(11.639.790.085)
Totales	193.775.586.976	98.195.880.809

NOTA 21: TRANSACCIONES CON EMPRESAS VINCULADAS

A continuación, se muestran las transacciones con empresas vinculadas:
a) Al 30 de junio de 2023, los saldos y transacciones de empresas vinculadas con las que opera la Compañía eran los siguientes:

Razón Social	Tipo de Empresa	Tipo de la Vinculación Serie	Servicios	Rubro en la que participa Total G	Importe en G
Banco Itaú Paraguay	S.A.	Accionistas comunes	Seguros Varios	Disponibilidades	11.523.536.956
				Siniestros a pagar	(1.236.808.118)
				Primas a devengar	(10.771.881.047)
				Siniestros	(4.105.710.440)
				Gastos y Reembolsos	(2.519.716.101)
Itaú Invest Casa de Bolsa	S.A.	Accionistas comunes	Custodia de Títulos de Inversiones	Gastos	(25.453.557)

b) Al 30 de junio de 2024, los saldos y transacciones de empresas vinculadas con las que opera la Compañía eran los siguientes:

Razón Social	Tipo de Empresa	Tipo de la Vinculación Serie	Servicios	Rubro en la que participa Total G	Importe en G
Banco Itaú Paraguay	S.A.	Accionistas comunes	Seguros Varios	Disponibilidades	2.555.084.693
				Siniestros a pagar	(847.516.190)
				Primas a devengar	(5.624.573.290)
				Siniestros	(9.953.523.248)
				Gastos y Reembolsos	(1.969.118.296)
Itaú Invest Casa de Bolsa	S.A.	Accionistas comunes	Custodia de Títulos de Inversiones	Gastos	(57.444.000)

NOTA 22: ESTADO DE RESULTADOS POR SECCIONES

En el siguiente cuadro se expone el estado de resultados por secciones correspondiente al ejercicio finalizado el 30 de junio de 2024, expresado en millones de guaraníes:

DESCRIPCION	Vida	Responsabilidad civil	Riesgos técnicos	Accidentes Personales	Caución	Otras Secciones	Totales
INGRESOS TÉCNICOS DE PRODUCCIÓN	178.195	1.717	141	13.316	48	0	193.417
PRIMAS DIRECTAS	139.408	1.717	141	13.316	48	0	154.630
PRIMAS REASEGUROS ACEPTADOS	0	0	0	0	0	0	0
DESAFECTACION DE PROVISIONES TECNICAS DE SEGUROS	38.787	0	0	0	0	0	38.787
EGRESOS TÉCNICOS DE PRODUCCIÓN	(79.793)	-	(92)	(2.039)	(34)	-	(81.958)
PRIMAS REASEGUROS CEDIDOS LOCAL / EXTERIOR	(15.948)	0	(92)	(2.039)	(34)	0	(18.113)
CONSTITUCION DE PROVISIONES TECNICAS DE SEGUROS	(63.845)	0	0	0	0	0	(63.845)
PRIMAS NETAS GANADAS	98.402	1.717	49	11.277	14	0	111.460
PRIMAS NETAS GANADAS - AÑO ANTERIOR	65.603	1.521	123	3.034	16	-	70.297
SINIESTROS	(23.869)	(472)	0	(1.038)	0	0	(25.380)
SINIESTROS	(15.414)	(213)	0	(463)	0	0	(16.090)
PRESTACIONES E INDEMNIZACIONES SEGUROS DE VIDA	(2.691)	0	0	0	0	0	(2.691)
GASTOS DE LIQ. DE SINIESTROS, SALVATAJE Y RECUPERO	(40)	(20)	0	(7)	0	0	(66)
PARTICIPACIÓN RECUPERO REASEGUROS CEDIDOS	0	0	0	0	0	0	0
SINIESTROS REASEGUROS ACEPTADOS	0	0	0	0	0	0	0
CONSTITUCION DE PROVISIONES TECNICAS DE SINIESTROS	(5.725)	(240)	0	(568)	0	0	(6.533)
RECUPERO DE SINIESTROS	12.775	190	0	410	0	4	13.379
RECUPERO DE SINIESTROS	0	0	0	0	0	0	-
SINIESTROS RECUPERADOS REASEGURADOS CEDIDOS	9.307	0	0	189	0	0	9.496
PARTICIPACIÓN RECUPERO REASEGUROS ACEPTADOS	0	0	0	0	0	0	-
DESAFECTACION DE PROV. TECNICAS POR SINIESTROS	3.468	190	0	221	0	4	3.883
SINIESTROS NETOS OCURRIDOS	(11.094)	(282)	0	(629)	0	4	(12.001)
UTILIDAD / PÉRDIDA TÉCNICA BRUTA	87.308	1.435	49	10.649	14	4	99.459
UTILIDAD / PÉRDIDA TÉCNICA BRUTA - AÑO ANTERIOR	59.364	1.183	123	2.957	16	5	63.648
OTROS INGRESOS TÉCNICOS	3.763	15	0	475	10	23	4.286
REINTEGRO DE GASTOS DE PRODUCCION	0	1	0	0	0	14	15
OTROS INGRESOS POR REASEGUROS CEDIDOS	3.763	0	0	475	10	0	4.248
OTROS INGRESOS POR REASEGUROS ACEPTADOS	0	0	0	0	0	0	0
DESAFECTACION DE PREVISIONES	0	14	0	0	0	9	23
OTROS EGRESOS TÉCNICOS	(19.541)	(1.409)	(90)	(977)	(3)	(6)	(22.026)
GASTOS DE PRODUCCION	(3.304)	(43)	0	(25)	0	0	(3.373)
GASTOS DE CESIÓN REASEGUROS	0	(4)	0	0	0	0	(4)
GASTOS DE REASEGUROS ACEPTADOS	0	0	0	0	0	0	0
GASTOS TÉCNICOS DE EXPLOTACIÓN	(14.794)	(1.348)	(90)	(7)	(3)	0	(16.242)
CONSTITUCION DE PREVISIONES	(1.443)	(14)	0	(944)	0	(6)	(2.407)
UTILIDAD / PÉRDIDA TÉCNICA NETA	71.531	41	(41)	10.147	21	21	81.719
UTILIDAD / PÉRDIDA TÉCNICA NETA - AÑO ANTERIOR	43.896	1.066	(179)	2.447	25	30	47.282

DESCRIPCION	Vida	Responsabilidad civil	Riesgos técnicos	Accidentes Personales	Caución	Otras Secciones	Totales
INGRESOS DE INVERSION	14.744	1.408	182	15	5	0	16.354
GASTOS DE INVERSION	(1.713)	(164)	(21)	(2)	(1)	0	(1.900)
UTILIDAD / PÉRDIDA TÉCNICA NETA SOBRE INVERSIONES	13.031	1.244	161	13	4	0	14.454
UTILIDAD / PÉRDIDA TÉCNICA NETA SOBRE INVERSIONES- AÑO ANTERIOR	7.605	106	42	278	4	0	8.027
RESULTADOS EXTRAORDINARIOS(NETOS)	(30)	(3)	0	0	0	0	(34)
UTILIDAD / PÉRDIDA NETA ANTES DE IMPUESTOS	84.532	1.282	120	10.160	25	21	96.139
UTILIDAD / PÉRDIDA NETA ANTES DE IMPUESTOS - AÑO ANTERIOR	51.525	1.171	(137)	2.726	29	30	55.344
IMPUESTO A LA RENTA	0	0	0	0	0	0	-0.181
UTILIDAD / PÉRDIDA NETA DEL EJERCICIO	84.532	1.282	120	10.160	25	(21)	86.958
UTILIDAD / PÉRDIDA NETA DEL EJERCICIO - AÑO ANTERIOR	51.534	1.172	(137)	2.726	29	30	50.080

NOTA 23: IMPUESTO A LA RENTA

El impuesto a la renta que se carga a los resultados del año se basa en la utilidad contable antes de este concepto, ajustada por las partidas que la ley incluye o excluye para la determinación de la utilidad gravable a la que se aplica la tasa del impuesto. La tasa legal es del 10% para los períodos presentados. El impuesto registrado en el estado de resultados se compone de la siguiente manera:

Descripción	Saldos al	
	30.06.2024	30.06.2023
Impuesto a la Renta Empresarial	9.045.918.261	5.157.216.660
Impuesto a la Renta Empresarial Grupo R.C. Carretero	135.395.504	106.609.426
Totales	9.181.313.765	5.263.826.086

NOTA 24: OTRAS REVELACIONES IMPORTANTES

No existen otras revelaciones importantes que mencionar del ejercicio concluido al 30 de junio de 2024.

NOTA 25: HECHOS POSTERIORES AL CIERRE

No existen hechos posteriores al cierre del ejercicio concluido el 30 de junio de 2024, y hasta la fecha de emisión de los presentes estados financieros, que impliquen alteraciones significativas en la estructura patrimonial y en los resultados del ejercicio que ameriten revelación en sus notas.

ADELA LORENA
IBARRA BARUJA
Firmado digitalmente
por ADELA LORENA
IBARRA BARUJA
Fecha: 2024.09.13
09:36:12 -04'00'

MARIA SOL
AMALIA DUARTE
SCHUSSMULLER
Firmado digitalmente por
MARIA SOL AMALIA
DUARTE SCHUSSMULLER
Fecha: 2024.09.13
09:36:26 -04'00'

LUIS CARLOS
CASAL RUIZ
Firmado digitalmente
por LUIS CARLOS CASAL
RUIZ
Fecha: 2024.09.13
10:37:28 -04'00'

NICOLAS
GARCIA
DEL RIO
Firmado digitalmente por
NICOLAS GARCIA
DEL RIO
Fecha: 2024.09.13
11:32:46 -04'00'

ItaúSeguros

